



ATLED

**2022年3月期
第3四半期
決算説明資料**

2022年1月20日

株式会社イトレッド
(東証一部3969)



JPX

東証一部上場

2022年3月期第3四半期業績

2022年3月期業績見通し

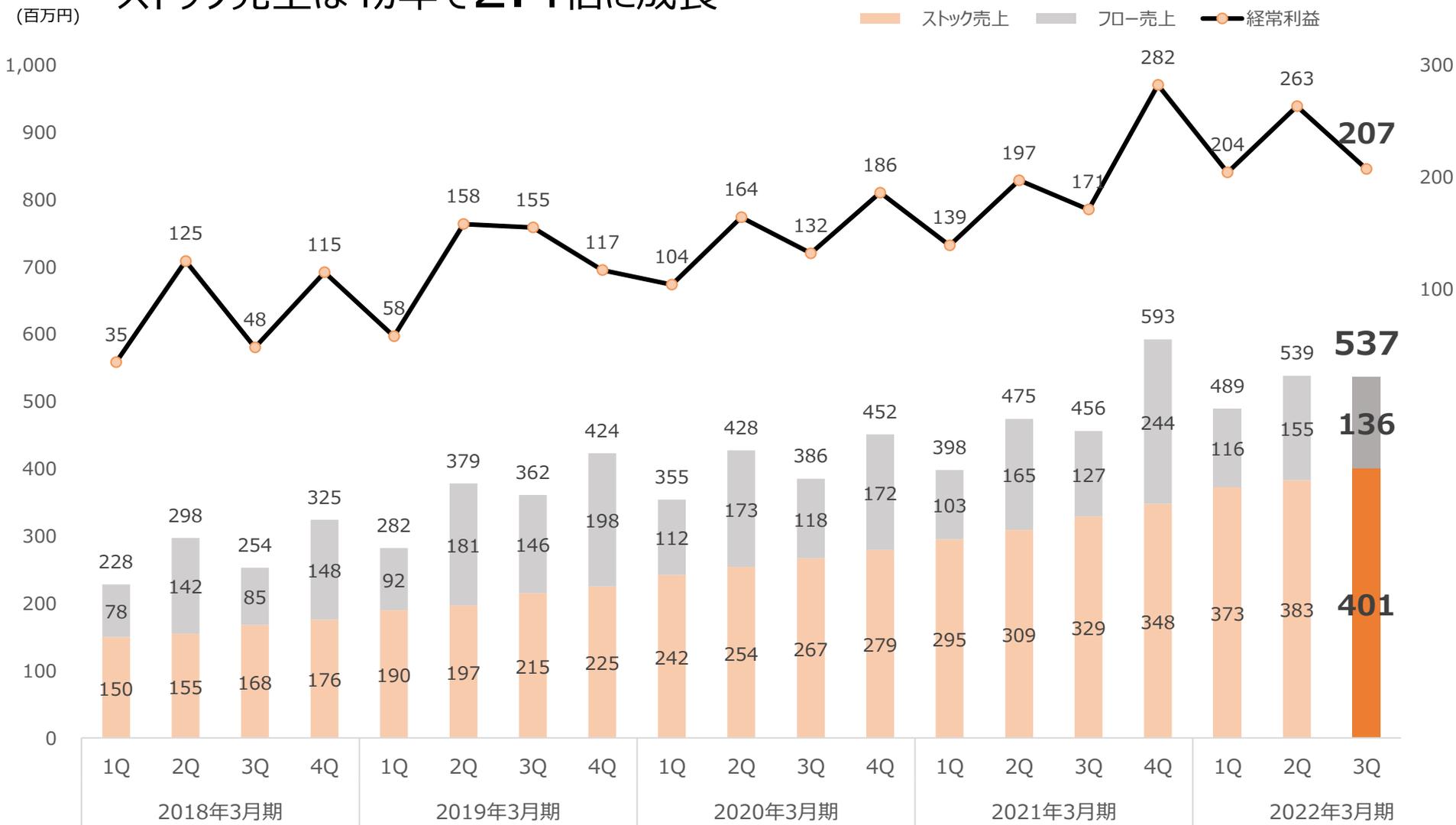
Supplementary



2022年3月期
第3四半期業績

2022年3月期第一四半期業績 売上高・経常利益推移

ストック売上は4か年で2.4倍に成長



2022年3月期第3四半期累計業績 製品別売上高

各製品ともにおおむね計画通りに推移

AgileWorks・クラウドサービス：新規販売が大幅に増加し堅調に推移

X-point：サポート終了に伴い新規販売が減少したことにより減収

■ X-point ■ AgileWorks ■ Cloud

(百万円)

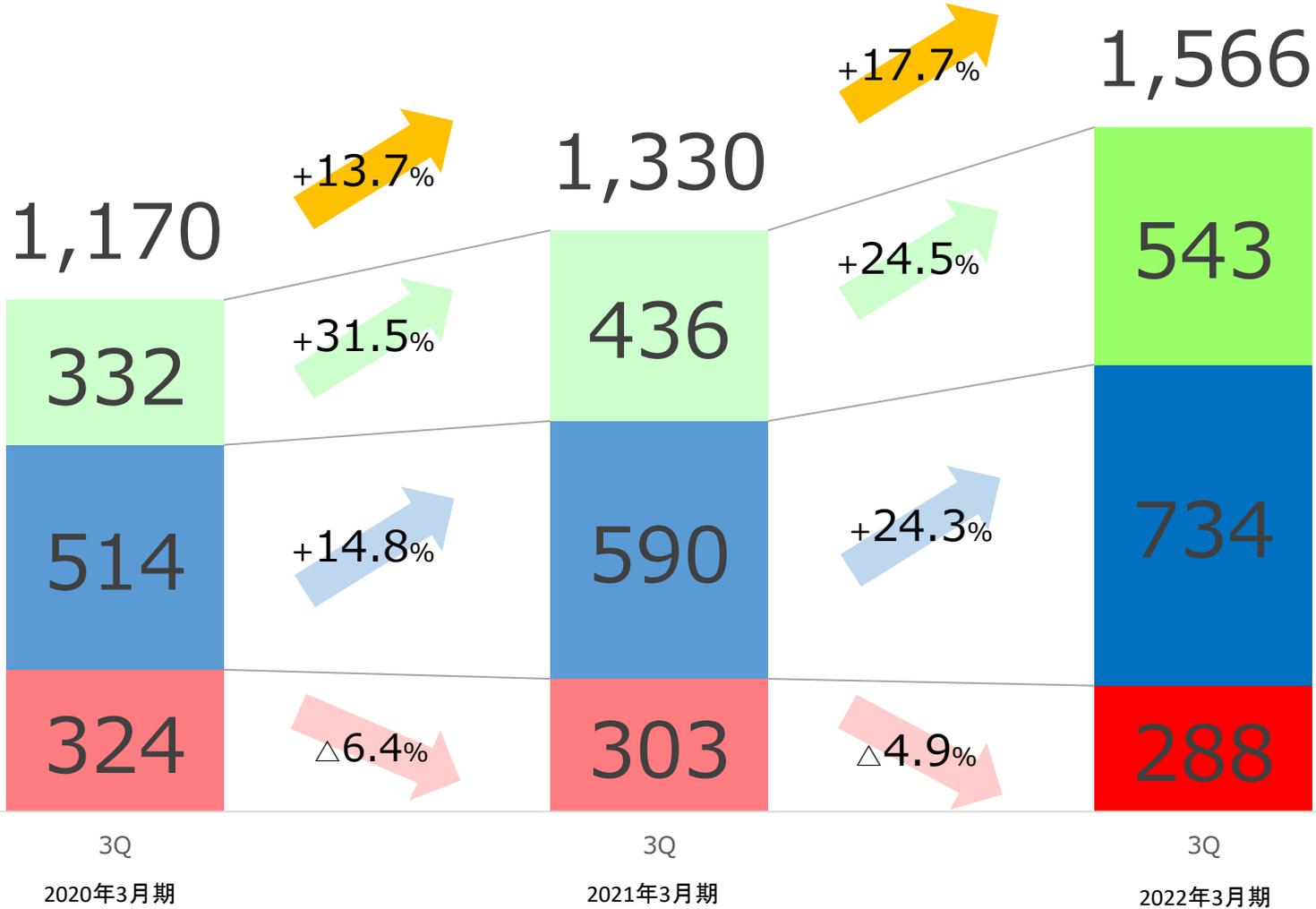
2,000

1,500

1,000

500

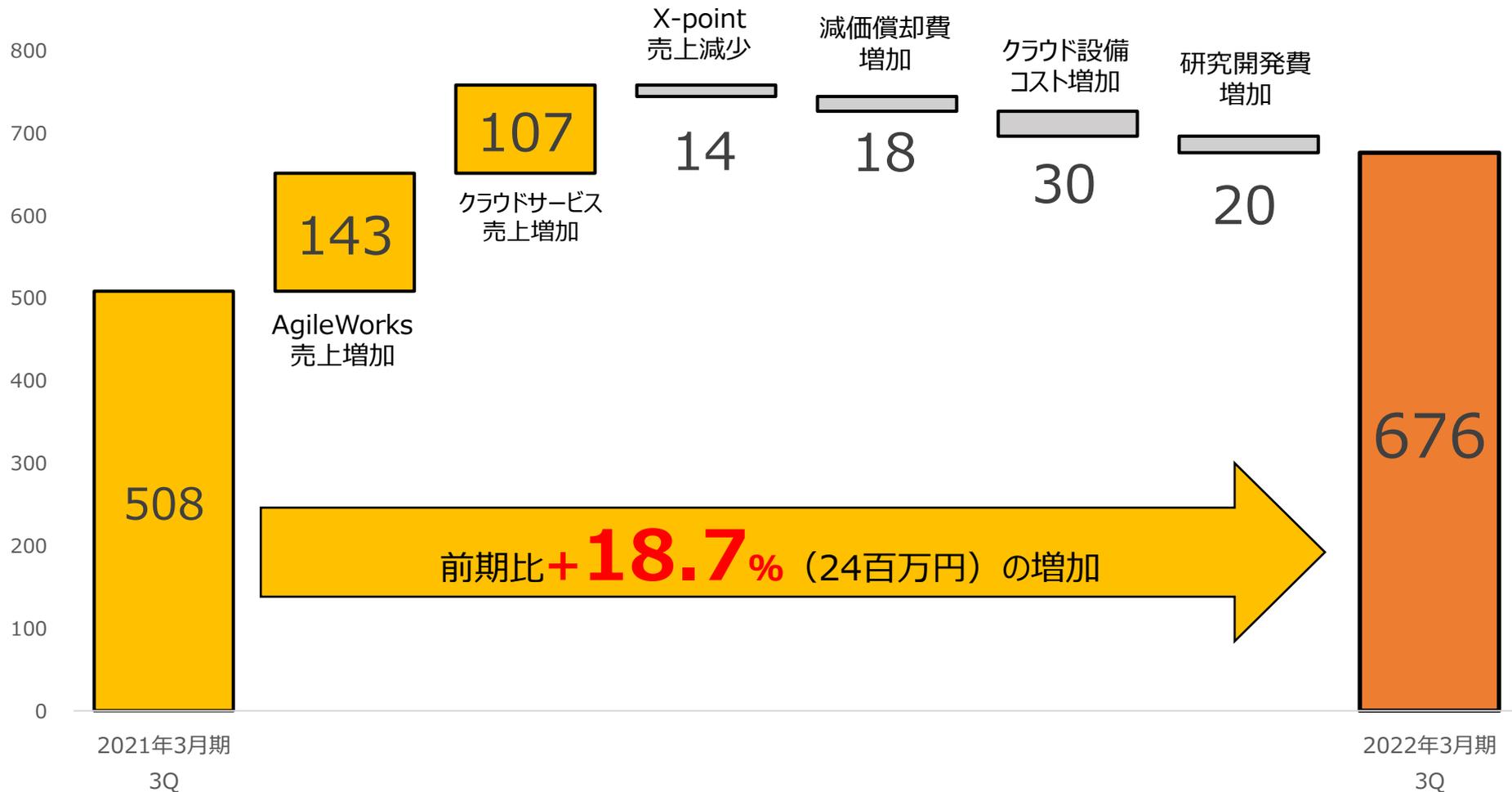
0



2022年3月期第3四半期累計業績 経常利益変動分析

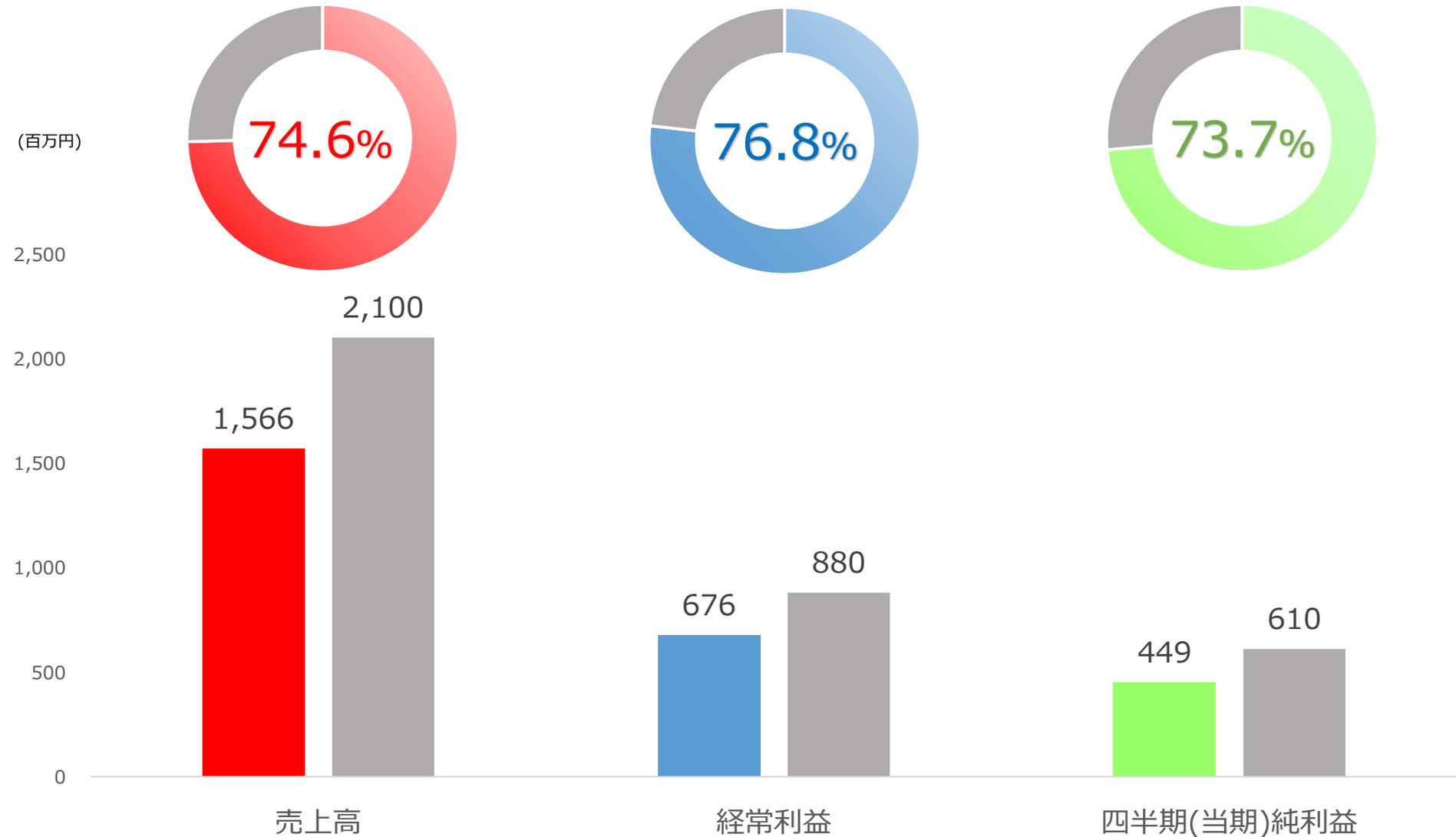
コスト増分を、AgileWorks・クラウドサービスの増収分が吸収し、増益

(百万円)



2022年3月期第3四半期累計業績 通期業績予想の進捗状況

3Qは順調に推移しており、通期業績は予想通りに推移



2022年3月期第3四半期業績 BS増減

強固な財務体質を維持

単位：百万円	2021年3月期 3Q	2022年3月期 3Q	YoY	2021年3月期 期末	QoQ
流動資産	3,219	3,855	635 +19.8%	3,555	299 +8.4%
現預金	2,961	3,561	600 +20.3%	3,156	404 +12.8%
固定資産	471	488	16 +3.5%	486	2 +0.4%
総資産	3,691	4,343	652 +17.7%	4,041	301 +7.5%
負債	810	960	150 +18.6%	962	△2 △0.2%
契約負債	411	477	66 +16.1%	412	64 +15.7%
純資産	2,881	3,382	501 +17.4%	3,078	303 +9.9%

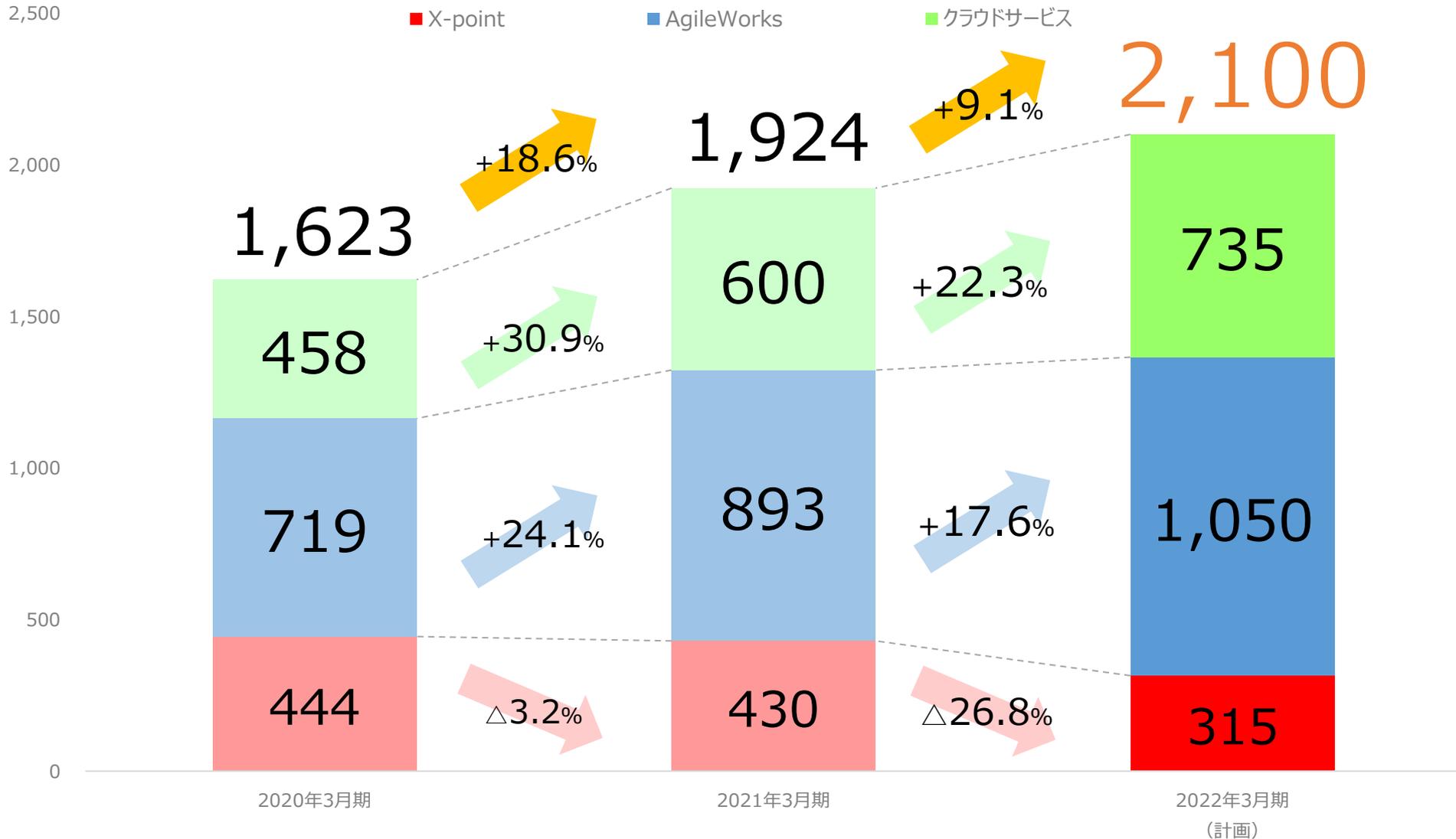


2022年3月期
業績見通し

2022年3月期業績予想 製品別売上高

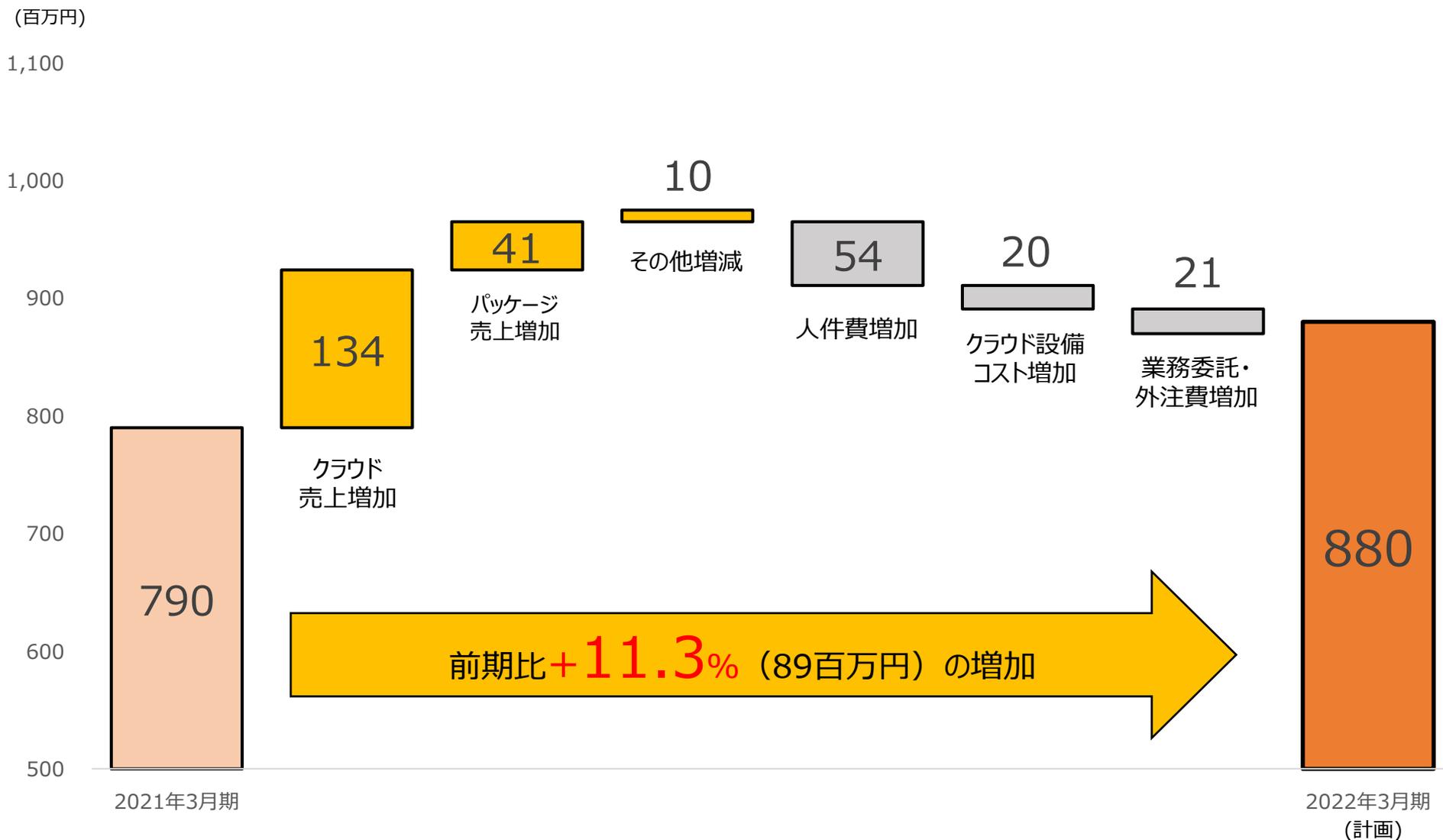
パッケージの**AgileWorks**、SaaSの**X-pointCloud**の両輪で更なる拡大を目指す

(百万円)



2022年3月期業績予想 経常利益

人員確保を目指しつつ、増収分でコスト増を吸収し、**前期比110.5%**の増益を計画



Supplementary



エイトレッドのプロフィール

ワークフローで経営でSpeed、そしてSmileを

ATLEDが提供するソリューションを通じて
組織にSpeedが生まれ、働くすべての人々にSmileを提供します。
デジタル化、意思決定、組織・労働環境など、
すべての問題を解決するATLEDのワークフローを導入することで
働き方が変わり、Happinessがもたらされます。



社名	株式会社エイトレッド
設立日	2007年4月2日
所在地	東京都渋谷区渋谷2-15-1渋谷クロスタワー
資本金	6億20百万円 (2021年3月末現在)
従業員数	62名 (2021年3月末現在)
事業内容	ワークフローシステムの販売・開発及びクラウドサービスの提供

社名の由来

ATLED(はピラミッド社会・組織を象徴する△(DELTA)を逆から読んだ造語です。
「社会・組織の常識にとらわれない創造的なソフトウェアを生み出す」という意味を込めています。



ワークフローシステムとは？

ワークフローシステムとは？

日本企業の多くは紙の申請書類・帳票に上司や関係者の「ハンコ」をもらい承認を得る業務を進めてきました。やがてIT化が進み、書類自体はExcel・Wordで作成されることが増えてきましたが、承認は「ハンコ」をもらう方法は変わっていません。ワークフローシステムは、この申請・承認の工程（ワークフロー）を“システム化（電子化）”することを意味しています。

ワークフローシステムを導入すると得られる主な3つの効果

1 業務改善で業務効率アップ



決裁までの期間

1週間

以上

即時

決裁可能



書類の保管枚数

増加

する一方

0枚

何件の申請でも



書類の整理状態

乱雑

な状態

自動整理

管理作業なし

2 コスト削減

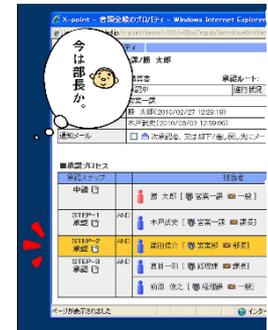
- ・用紙・印刷・郵送コスト
- ・保管コスト（ファイル・保管スペース等）
- ・上記にかかる**作業時間**



ペーパーレス化を推進

3 ルール統一で内部統制につながる

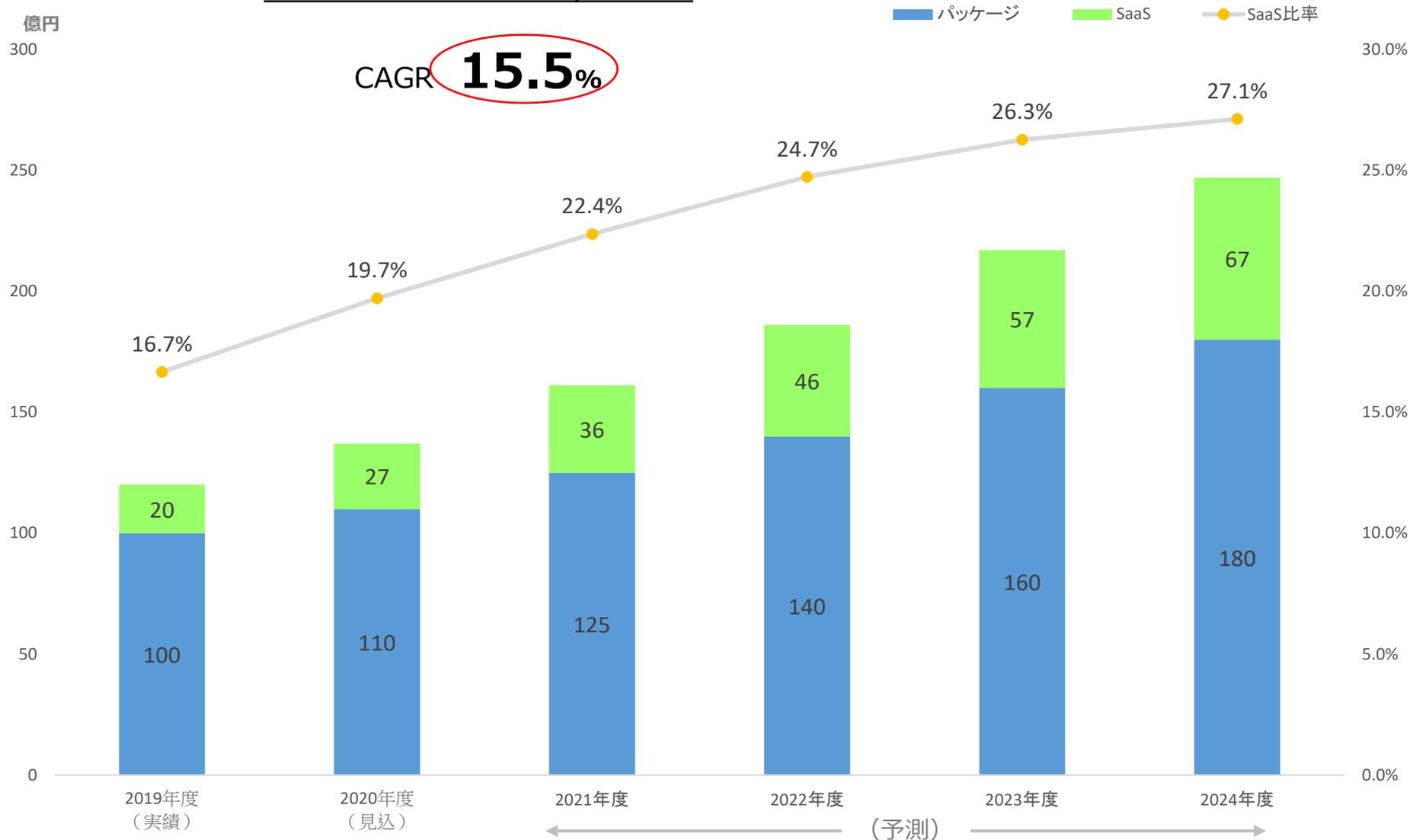
- ・提出書類の**書式が統一**
- ・常に**適正ルート**で業務手続き
- ・**意思決定プロセス・承認日時**等の必要情報はまとめてデータ化



ほぼ全てが内部統制で必要な情報

ワークフロー市場（規模・成長性）

ワークフロー市場規模/CAGR



出典：富士キメラ総研『ソフトウェアビジネス新市場 2020年度版』

製品ラインナップ

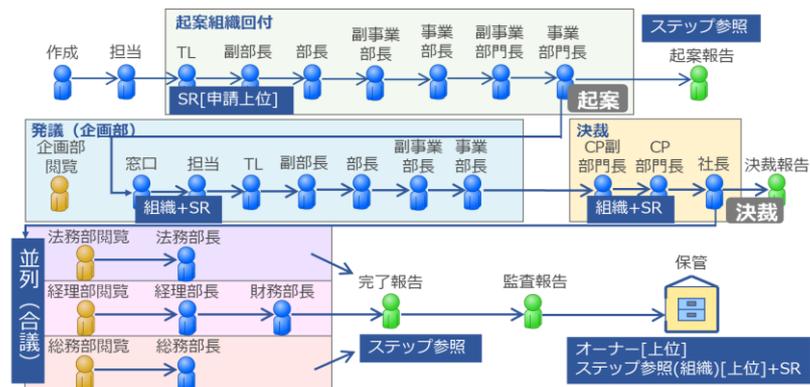
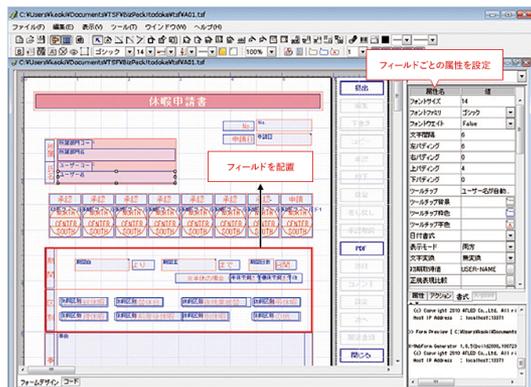
利用企業規模

中・大規模企業向け

小規模企業・事業向け

	中・大規模企業向け	小規模企業・事業向け	
	<p>AgileWorks</p> <p>アジャイルワークス</p>	<p>X-point</p> <p>エクスポイント</p>	<p>X-point Cloud</p> <p>エクスポイントクラウド</p>
利用規模	約500名～数万名	約100名～1000名	約数十名～数百名
提供形態	オンプレミス(パッケージ)	オンプレミス(パッケージ)	SaaS
ライセンス形態	同時接続ユーザー数	利用ユーザー数	利用ユーザー数
特徴	<ul style="list-style-type: none"> ・大規模組織の複雑なフローや組織改編にも対応 ・アドオン開発も可能 ・多言語対応(英語・中国語) 	ワークフロー運用に必要なきめ細かな標準機能で汎用的な利用が可能	多数の導入実績があるX-pointの機能をそのままクラウドに展開
価格体系	240万円(税別)～	60万円(税別)～	月額500円(税別)／ユーザー

当社製品の主な強み・共通特徴

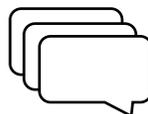


ノーコードで書類作成、「まるで紙に書くような」直感的な入力フォーム 日本文化に合わせたフロー制御を実装

ITの知識が無くても、紙レイアウトを簡単に作成でき、これまで社内で使用していた書類のデザインをそのまま再現することも可能です。また、使いやすさを追求したインターフェイスは、現場利用者の学習コストや違和感も少なく、スムーズな導入が可能です。



ノンカスタム製品



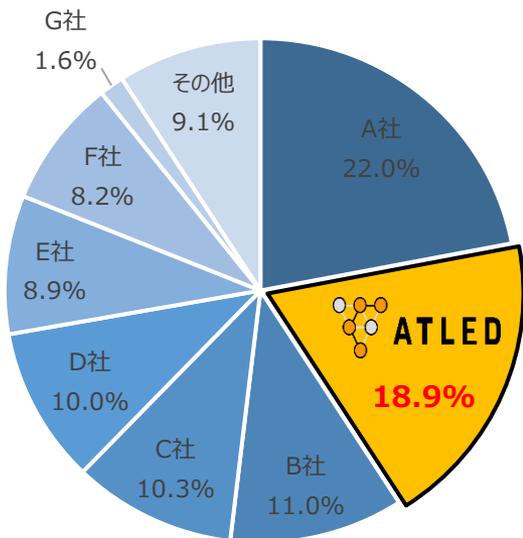
1,000を超える申請書フォーム



汎用的なシステム
業種業態を問わず、多種多様な用途

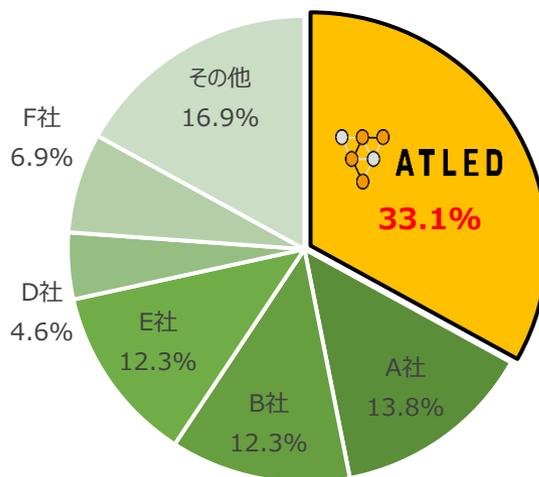
日本国内ワークフロー市場シェア

ワークフロー総合部門



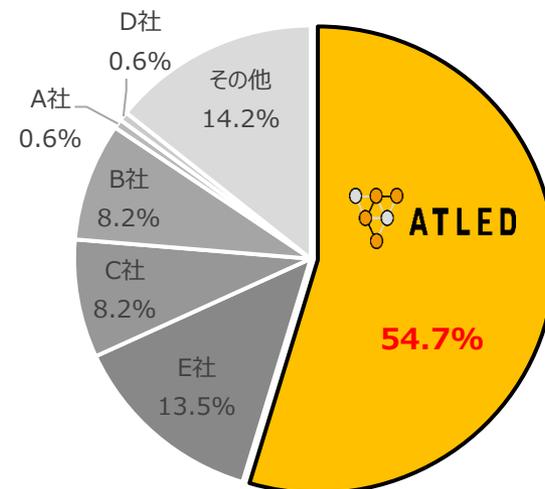
ワークフロー出荷金額シェア（SaaS・ASP含む）

クラウド提供形態部門



SaaS・ASP型ワークフロー出荷金額シェア

100名未満セグメント



SMB（100名未満）向けワークフロー売上シェア

出典：デロイトトーマツミック経済研究所『コラボレーション/モバイル管理ソフトの市場展望 2020年度版』

各部門でNo.1を受賞

AgileWorks



ワークフロー市場
ベンダー別売上金額



※1



SaaS型ワークフロー市場
ベンダー別売上金額



※2



SaaS・ASP型ワークフロー
出荷金額シェア



※3



SaaS型ワークフロー
市場占有率



※4

※1 出典：ITR『ITR Market View RPA/OCR BPM 市場 2021』(弊社製品：X-point、X-point Cloud、AgileWorksの総売上金額)

※2 出典：ITR『ITR Market View RPA/OCR BPM 市場 2021』

※3 出典：デロイトトーマツミック経済研究所『コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望 2020年度版』

※4 出典：富士キメラ総研『ソフトウェアビジネス新市場 2020年度版』

エイトレッドの特長と強み

ポイント1

安定した収益構造のストックビジネス

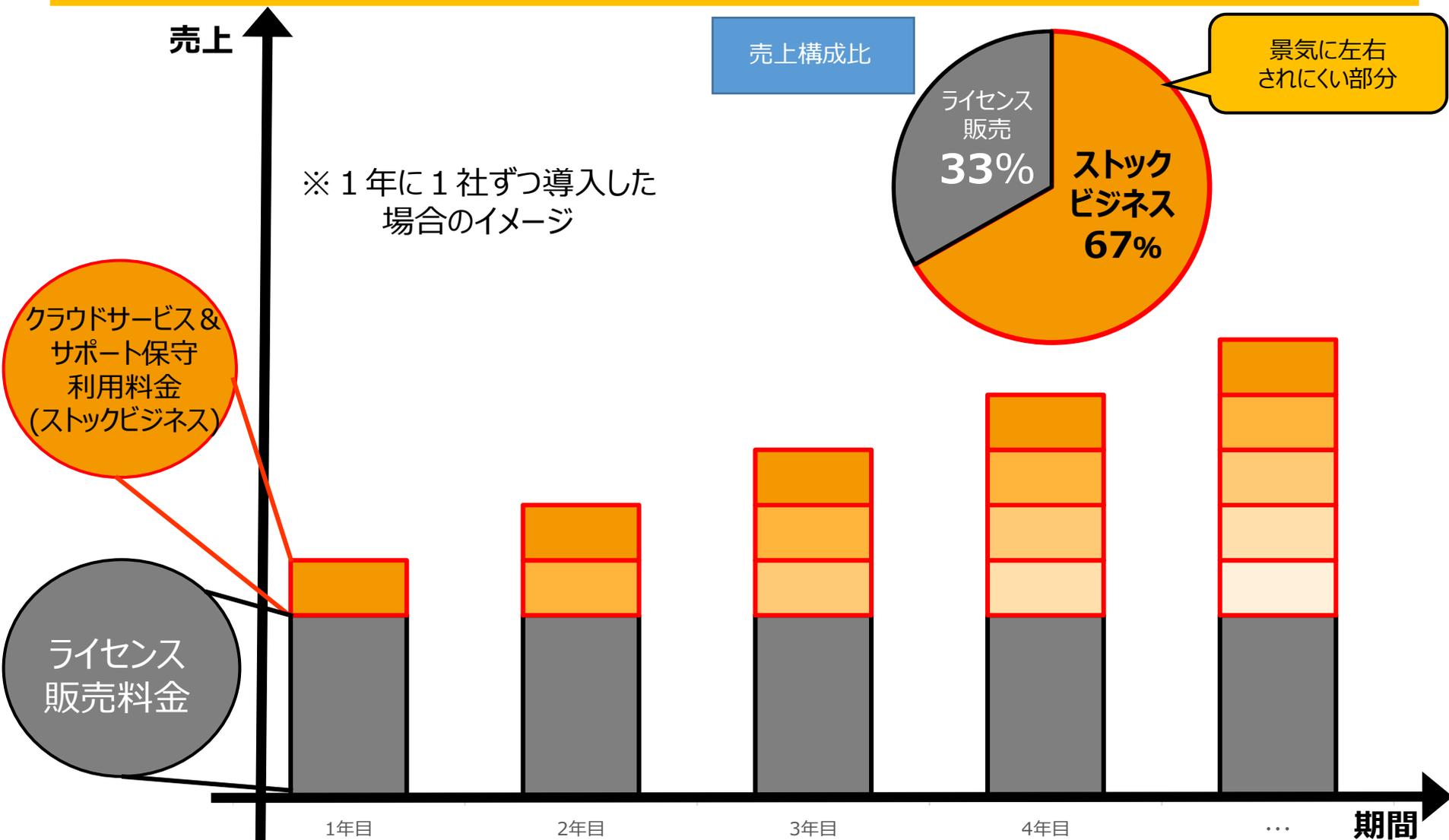
ポイント2

充実した販売体制 & サポート体制

ポイント3

3,500社超の導入実績

ポイント1：安定した収益構造のストックビジネス



景気に左右されにくく、長期的な安定した収益が得られます

ポイント2：充実した販売体制 & サポート体制



パートナー企業

RICOH
imagine. change.

FUJI XEROX

NS Solutions

DIS

WorkVision
Creating Value for The Future

SCSK

株式会社 日立システムズ

SB C&S

FUJITSU

CTC
Challenging Tomorrow's Changes

PERSOL

パーソル プロセス&テクノロジー

SOFT CREATE

KONICA MINOLTA

ROCKET START
Dケットスタートホールディングス

IIJ Internet Initiative Japan

SoftBank Technology

DISCOVERIES INC.

他、多数

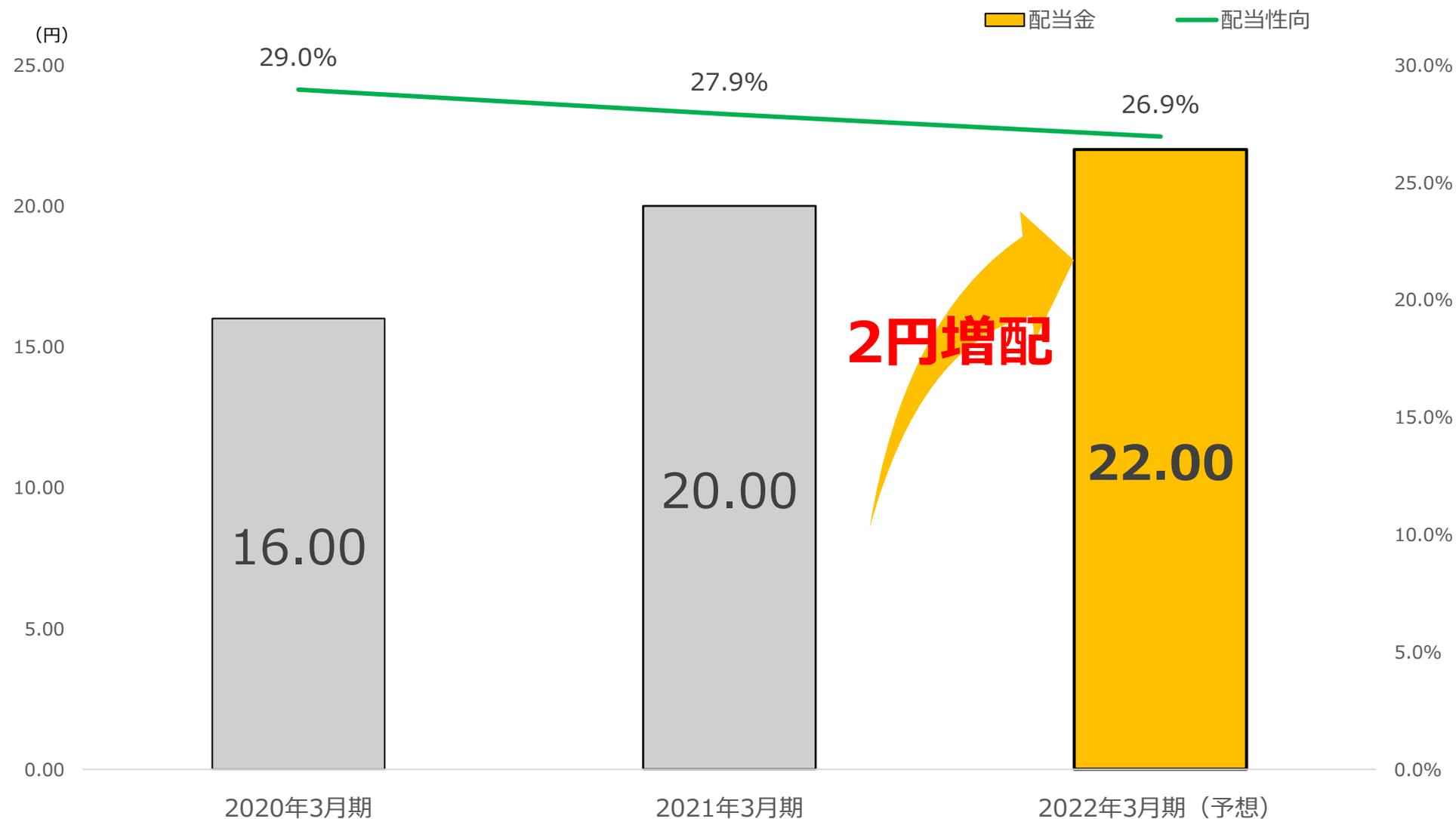
ポイント3：導入企業数は3,500社以上



業種・業態を問わず、幅広い用途でご利用

その他 株主還元（配当金）

継続した配当を実施



その他 株主還元（株主優待）

充実した株主優待制度

毎年 **9** 月末・ **3** 月末の株主様に
オリジナルクオカードを贈呈



100 株以上	年間	2,000 円分	(1,000円×年2回)
300 株以上	年間	4,000 円分	(2,000円×年2回)
1,500 株以上	年間	6,000 円分	(3,000円×年2回)
3,000 株以上	年間	8,000 円分	(4,000円×年2回)

本資料についてのご注意

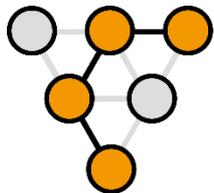
免責事項

- この資料は皆様の参考に資するため、株式会社エイトレッド（以下、「当社」という。）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。
- 当資料に掲載された内容は、現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

将来見通しに関する注意事項

- 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等が合った場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

本資料並びにIRに関する問い合わせ先



ATLED

住所
電話
FAX
E-mail
ホームページ

東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー
03-3486-2812
03-3486-6203
ir@atled.jp
<https://www.atled.jp/>