



ATLED

2021年3月期 通期決算説明資料

2021年6月18日

株式会社エイトレッド
(東証一部3969)



東証一部上場

2021年3月期業績

2022年3月期業績見通し

Appendix



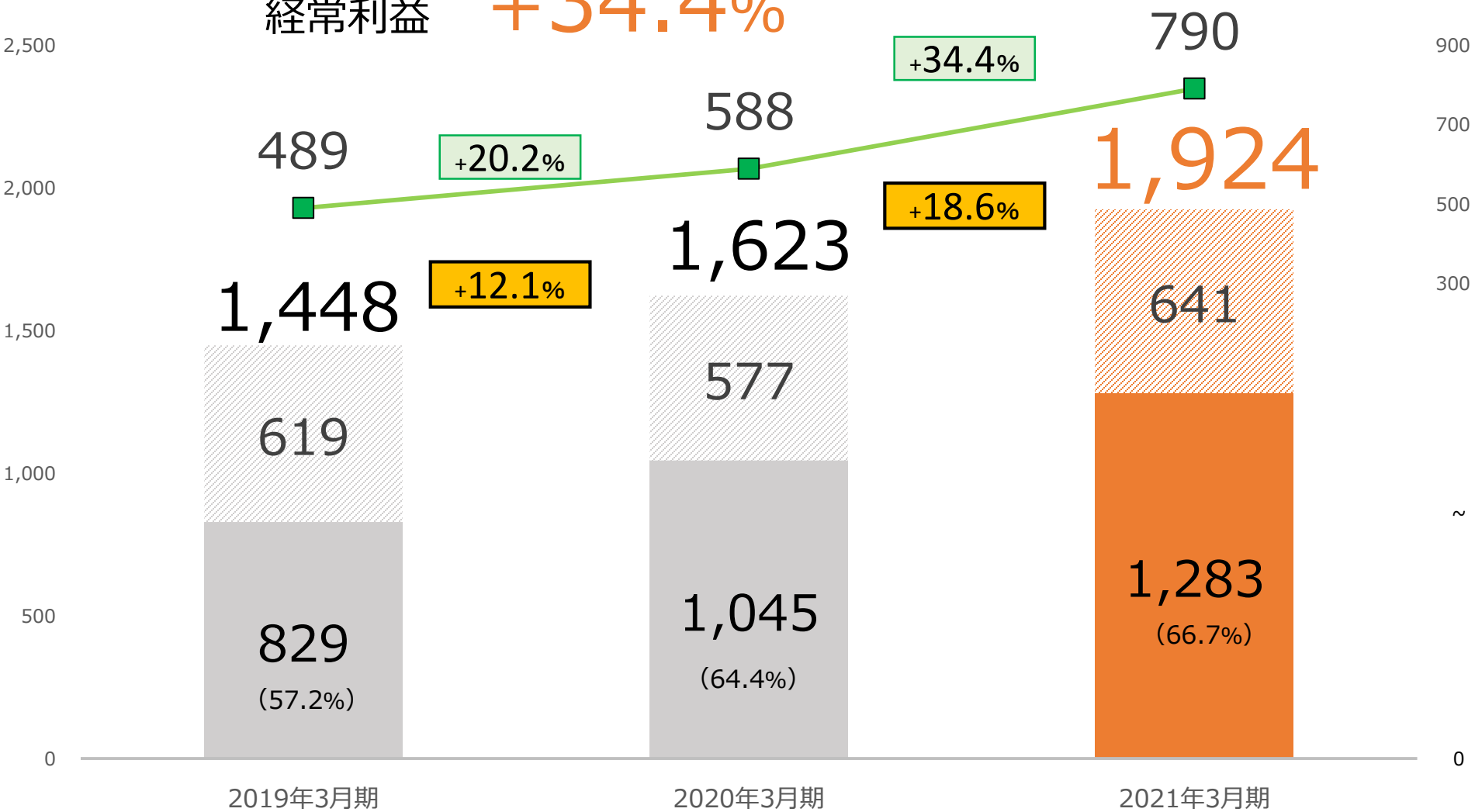
2021年3月期業績

2021年3月期業績 売上高・経常利益推移

前期比 売上高 **+18.6%** ■ ストック売上 ▨ フロー売上 ■ 経常利益

(百万円)

経常利益 **+34.4%**

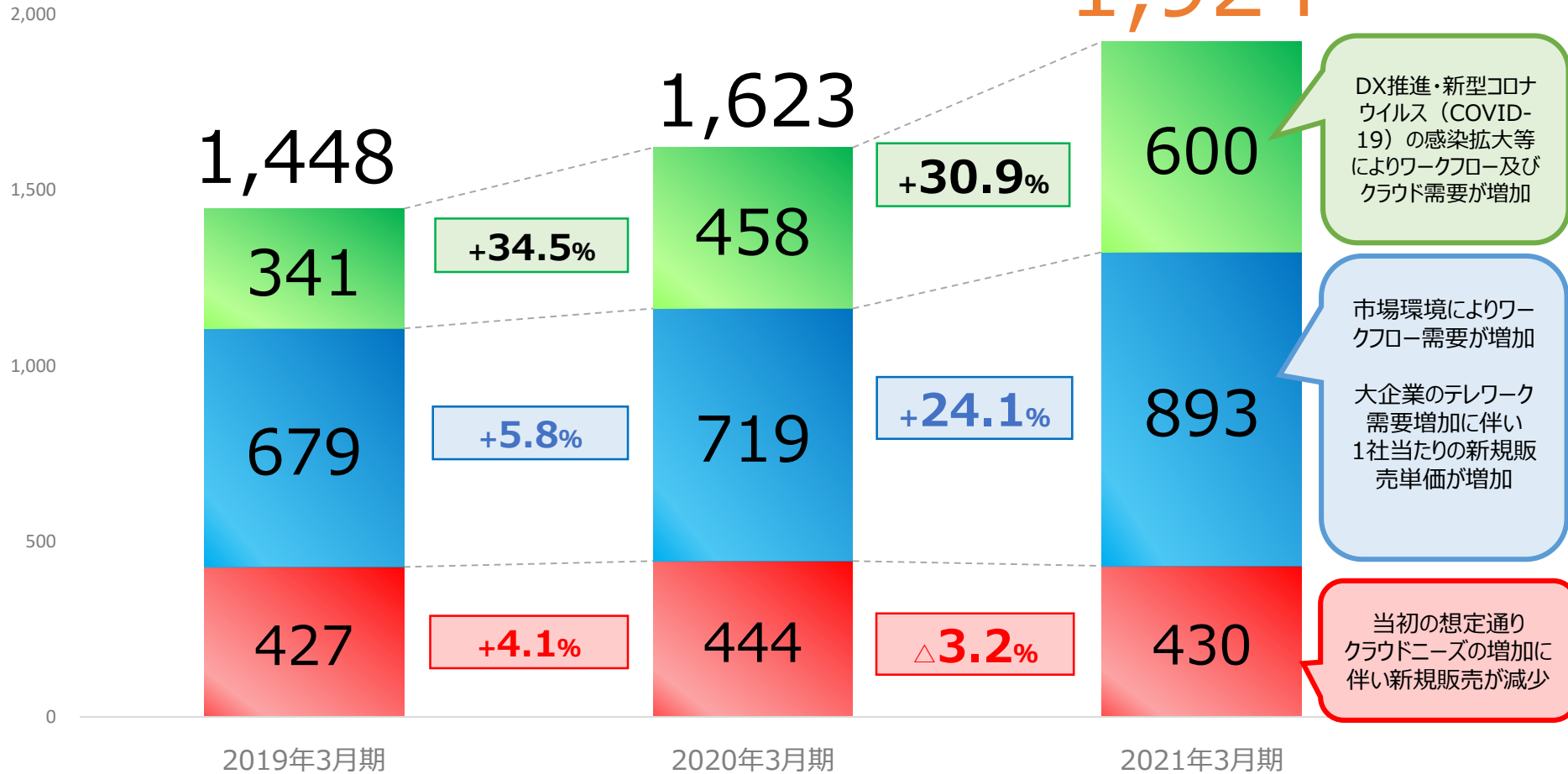


2021年3月期業績 製品別売上高

(百万円) クラウドサービス・AgileWorksが大きく躍進

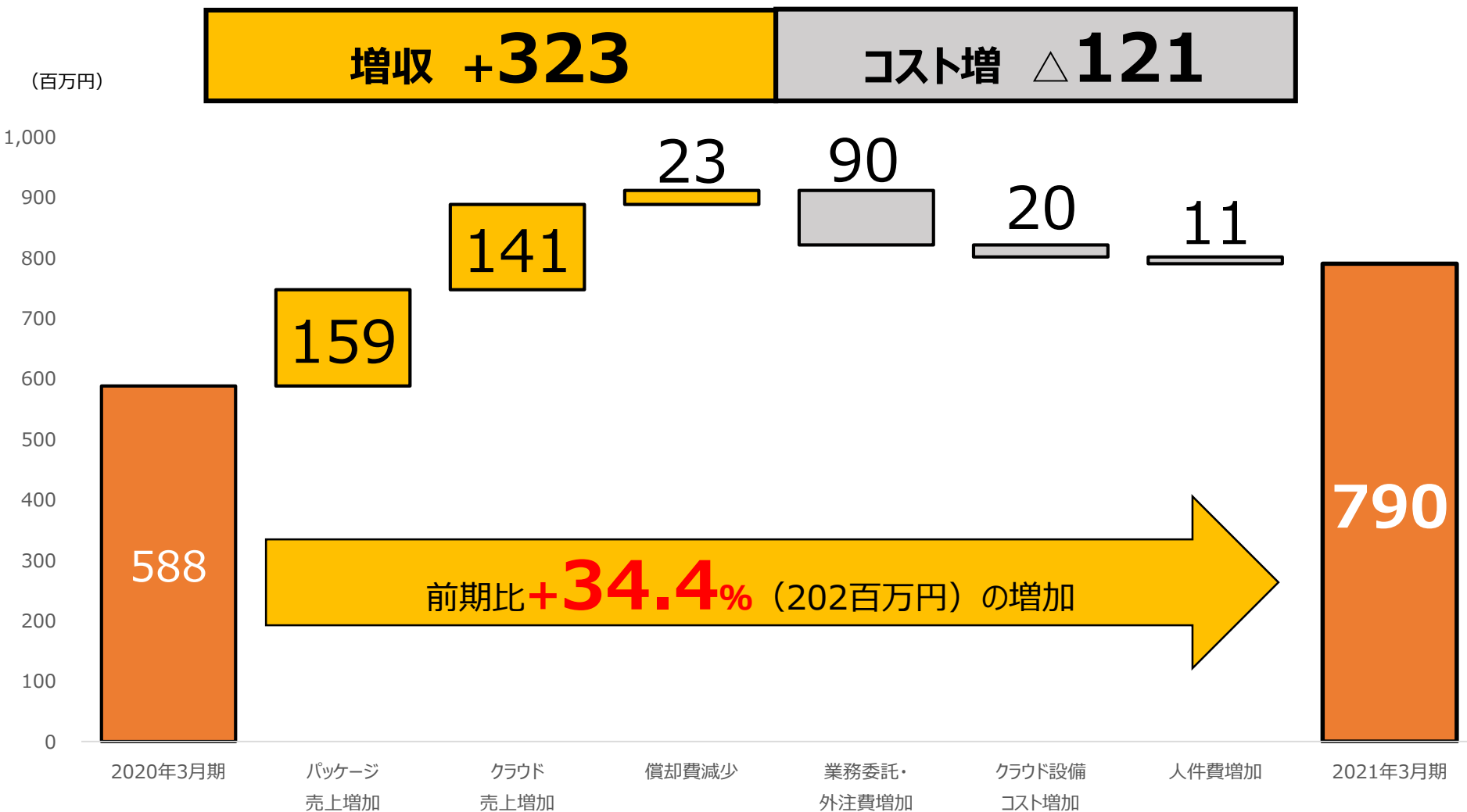
■ X-point ■ AgileWorks ■ クラウドサービス

前期比 クラウドサービス +30.9%
AgileWorks +24.1%



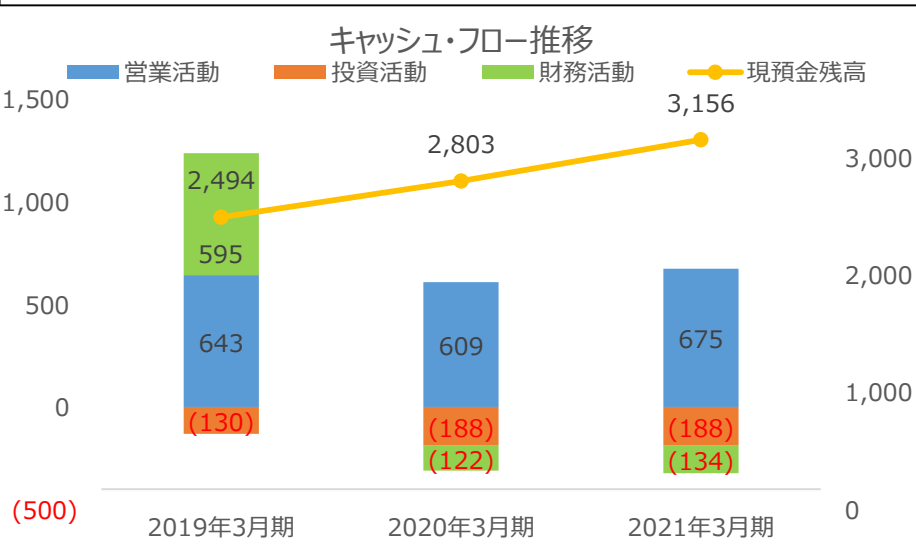
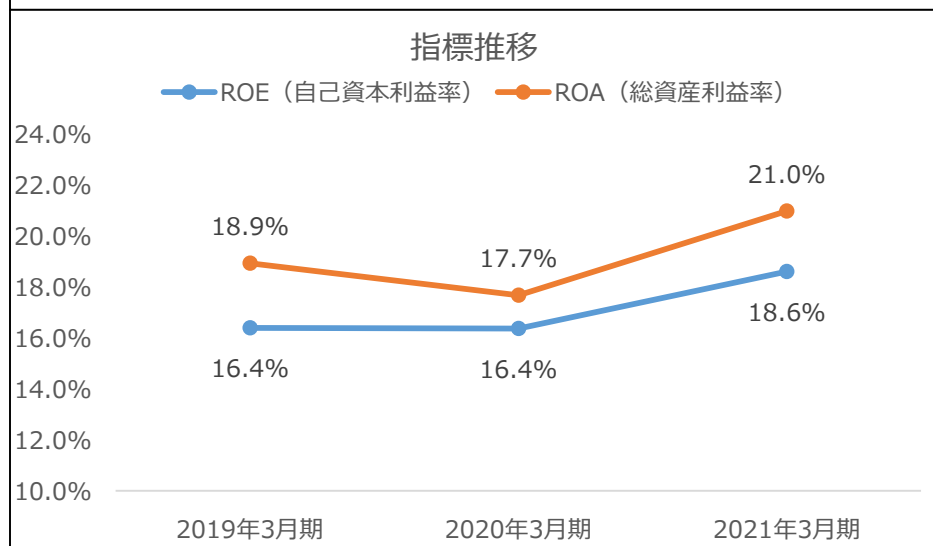
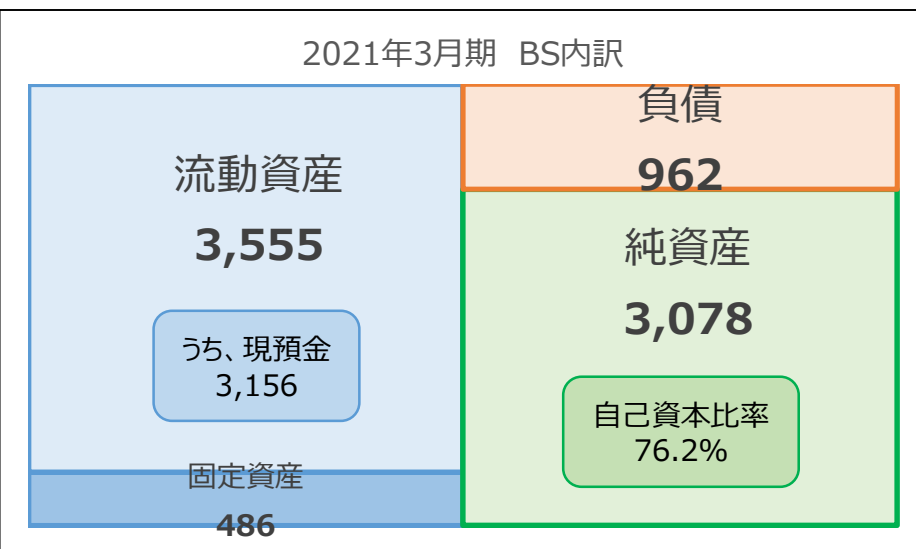
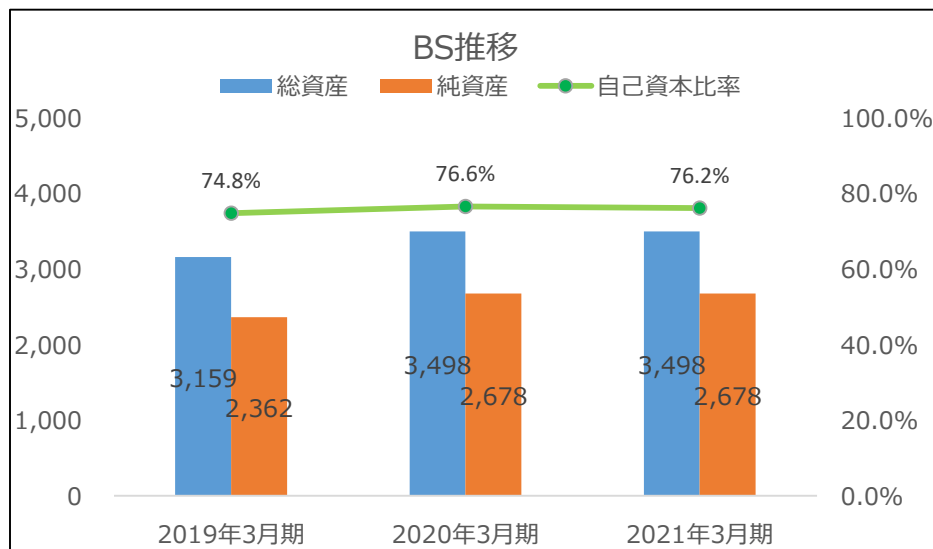
2021年3月期業績 経常利益変動要因

増収分が外注費や人件費などのコスト増を吸収し、**前期比134.4%**の増益を達成



2021年3月期業績 財政状態

継続して、強固な経営基盤を構築



2022年3月期
業績見通し



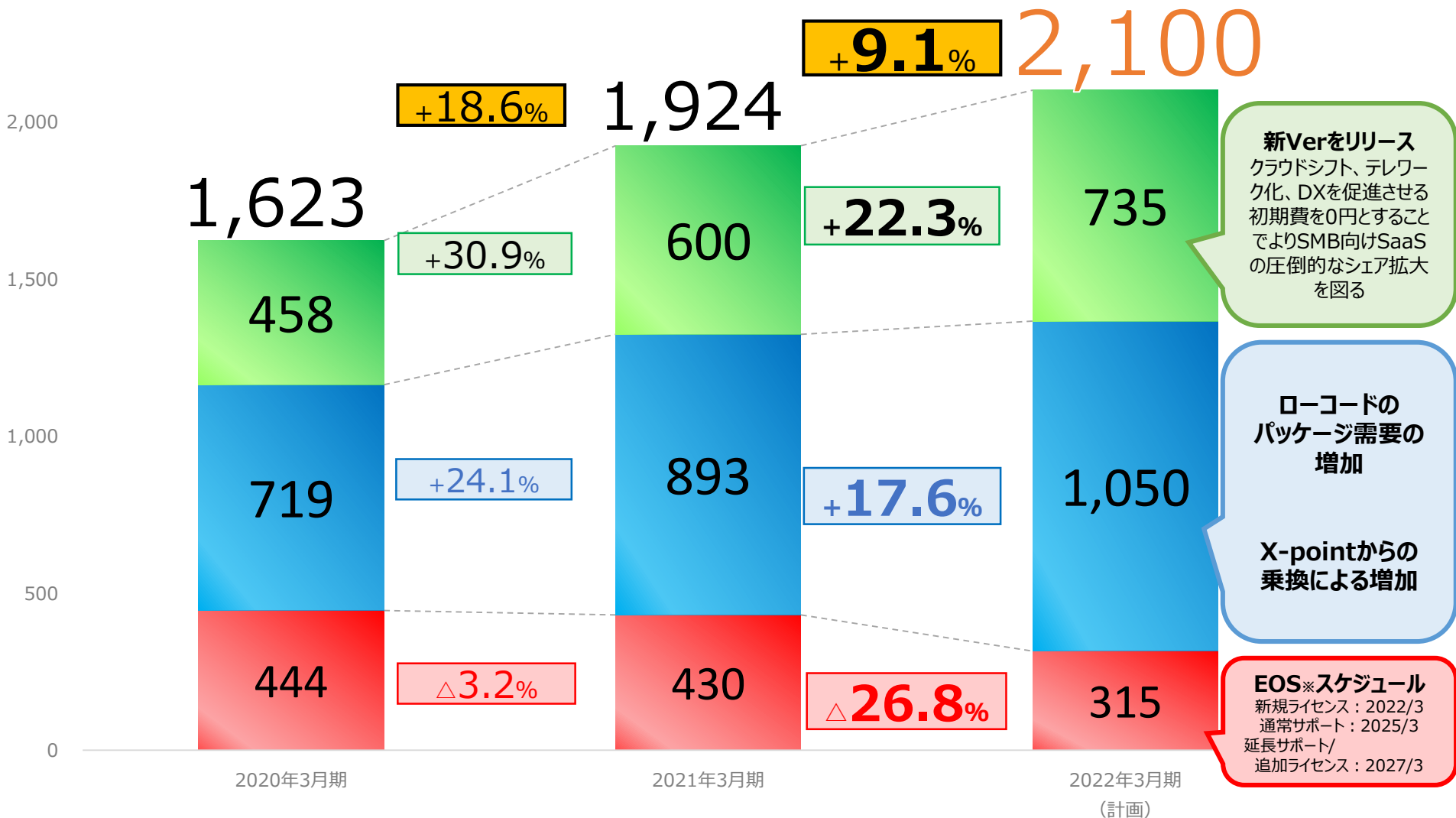
2022年3月期業績予想 製品別売上高

(百万円)
2,500

■ X-point

■ AgileWorks

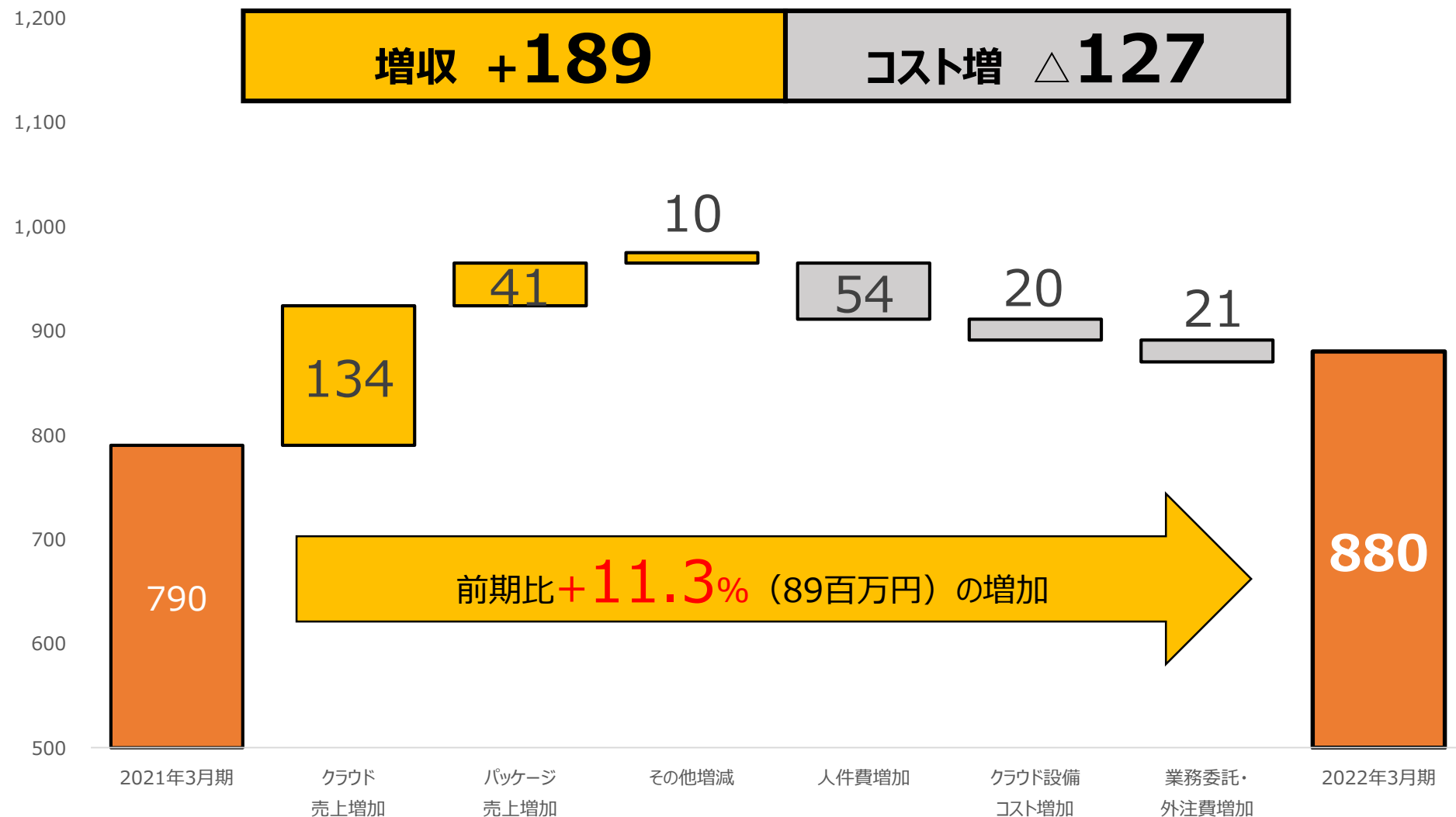
■ クラウドサービス



※EOS(エンドオブサービス)詳細はP.11をご参照ください

2022年3月期業績予想 経常利益

人員確保を目指しつつ、増収分でコスト増を吸収し、**前期比110.5%**の増益を計画



TOPIX : X-pointCloudのメジャーバージョンアップ

約10年ぶりとなるX-pointCloudのメジャーバージョンアップ(Ver3.0)を2021年4月にリリースしました。

主な変更内容

初期費	機能改善	新機能	ユーザー上限	パートナー向け
14万円→ 0 円	UI刷新 関連書類自動作成 設定データのエクスポート&インポート 添付ファイルプレビュー 等々	スマートデバイス アプリ配信 等々	2,000user	オンプレ版からの データ移行 プログラムを提供

クラウドサービスの普及を背景にパッケージ版のX-pointはサポートを終了することになりました。
サポート終了までのスケジュールは以下のとおりです。

2022/3

2025/3

2027/3

新規ライセンス販売終了

通常サポート終了

延長サポート/追加ライセンス販売終了

Appendix



エイトレッドのプロフィール

ワークフローで経営でSpeed、そしてSmileを

ATLEDが提供するソリューションを通じて
組織にSpeedが生まれ、働くすべての人々にSmileを提供します。
デジタル化、意思決定、組織・労働環境など、
すべての問題を解決するATLEDのワークフローを導入することで
働き方が変わり、Happinessがもたらされます。

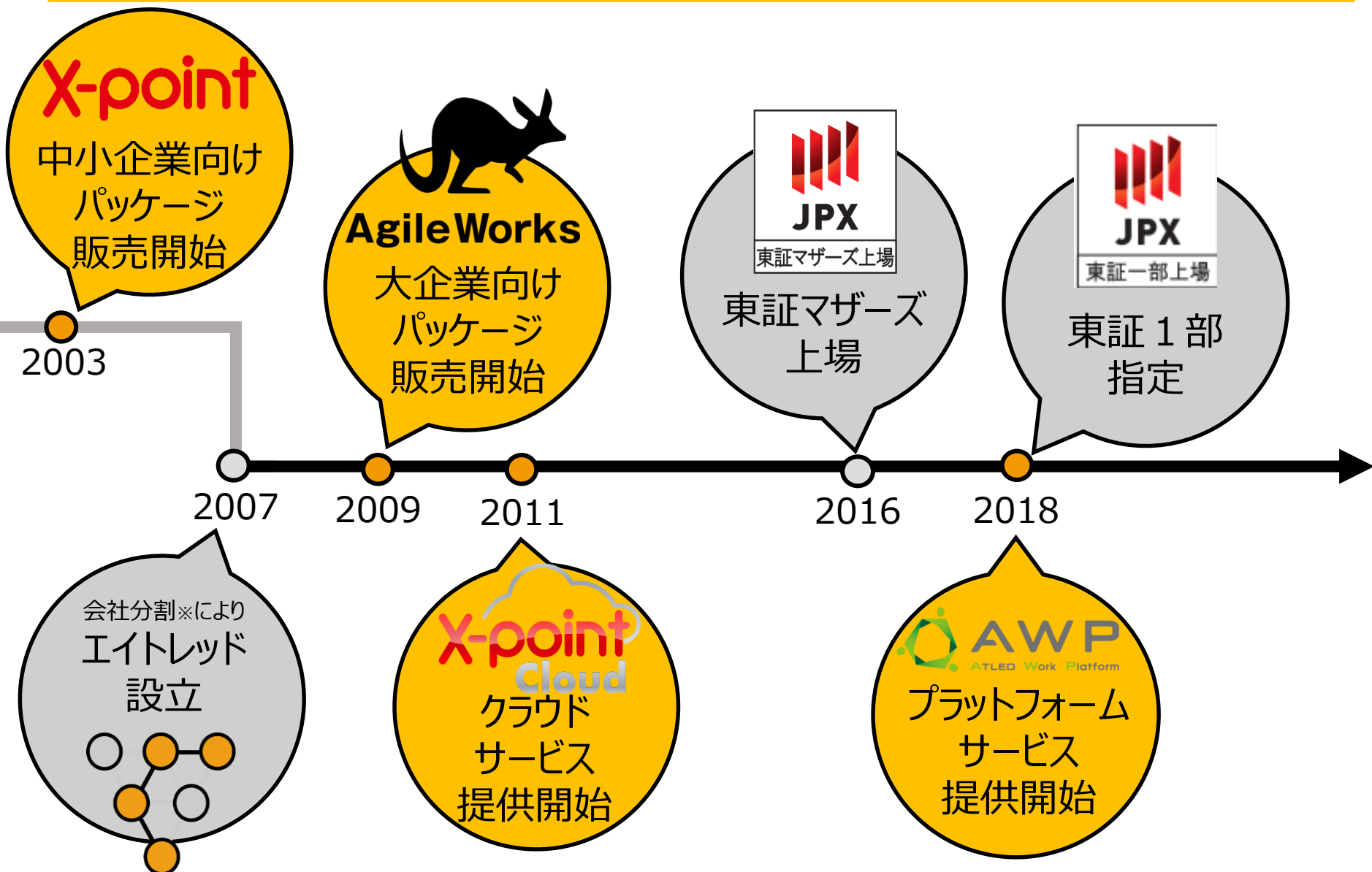


社名の由来

ATLEDはピラミッド社会・組織を象徴する△(DELTA)を
逆から読んだ造語です。
「社会・組織の常識にとらわれない創造的なソフトウェアを
生み出す」という意味を込めています。



沿革



※2007年4月：(株)ソフトクリエイトホールディングス（旧(株)ソフトクリエイト）からワークフロー事業を会社分割により承継

ワークフローシステムとは？

ワークフローシステムとは？

日本企業の多くは紙の申請書類・帳票に上司や関係者の「ハンコ」をもらい承認を得る業務を進めてきました。やがてIT化が進み、書類自体はExcel・Wordで作成されることが増えてきましたが、承認は「ハンコ」をもらう方法は変わっていません。ワークフローシステムは、この申請・承認の工程（ワークフロー）を“システム化（電子化）”することを意味しています。

ワークフローシステムを導入すると得られる主な3つの効果

1 業務改善で業務効率アップ



決裁までの期間

1週間

以上



書類の保管枚数

増加

する一方



書類の整理状態

乱雑

な状態

即時

決裁可能



0枚

何件の申請でも



自動整理

管理作業なし

2 コスト削減

- ・用紙・印刷・郵送コスト
- ・保管コスト（ファイル・保管スペース等）
- ・上記にかかる**作業時間**



Before

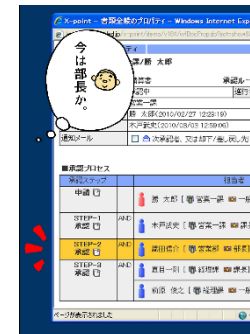


After

ペーパーレス化を推進

3 ルール統一で内部統制につながる

- ・提出書類の**書式が統一**
- ・常に**適正ルート**で業務手続き
- ・意思決定プロセス・承認日時等の必要情報はまとめてデータ化



ほぼ全てが内部統制で必要な情報

製品ラインナップ 1

X-point

エクスポイント
X-point ※

X-point
Cloud

エクスポイント クラウド

X-point Cloud

小・中規模企業、SMB向け
パッケージ製品/クラウドサービス

シンプルかつ高性能のワークフローシステム

頻繁に組織改編をしない、日本語以外使用することはない…
けど複雑なワークフローを組みたい



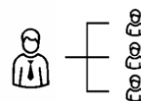
※「X-point」パッケージ版は、2022年3月31日をもって新規ライセンス販売を終了いたします。また、2025年3月31日をもって同サポートを終了となります。



アジャイルワークス

AgileWorks

中・大規模企業向け X-pointの上位層パッケージ製品



組織改編も簡単操作

組織や所属データを履歴構造で持つため、組織改編施工前から設定作業が可能になり、未来組織の先付けメンテナンスが行えます

English

日本語

中文

多言語対応

英語・中国語表記への変更が可能で、サイト内のボタンだけでなく、各種通知メッセージも切り替わります



変化に強いシステム連携

基幹系システムとの連携（アドオン開発）を前提に設計されているため、高度な連携性で、変化に強いシステムです

当社製品の主な強み・共通特徴

ノーコードで書類作成、「まるで紙に書くような」直感的な入力フォーム

ITの知識が無くても、紙レイアウトを簡単に作成でき、これまで社内で使用していた書類のデザインをそのまま再現することも可能です。また、使いやすさを追求したインターフェイスは、現場利用者の学習コストや違和感も少なく、スムーズな導入が可能です。



ノンカスタマイズ製品

カスタマイズがないので、追加費用が一切なくても高性能なワークフローシステムを提供できます



1,000を超える申請書フォーム

一から書類を作成せずにサポートサイトからサンプルフォームをダウンロードしてすぐに使える申請書フォームを多数ご用意しています

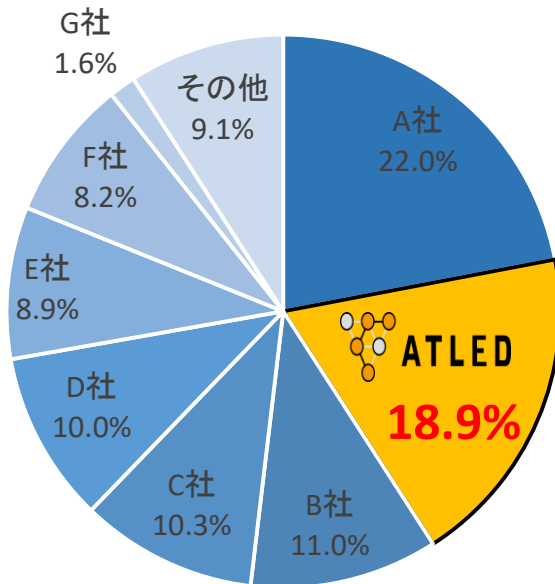


汎用的なシステム

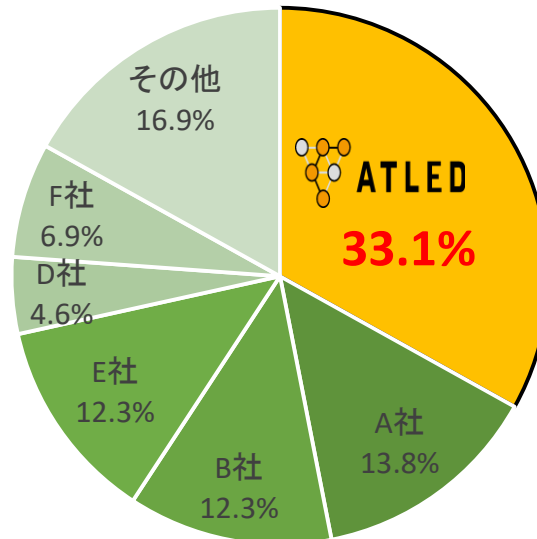
業種業態を問わず、多種多様な用途

申請と承認を必要とする業務手続きをシステム内で再現できます
稟議申請や費用精算、請求書、勤怠管理など一つの業務に縛られることなく汎用的に利用できます

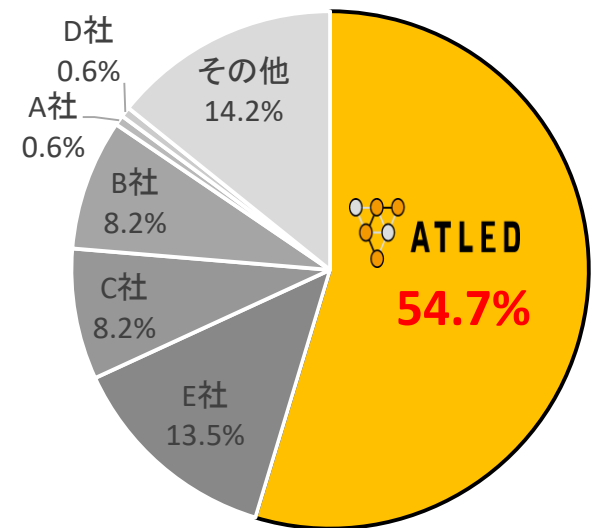
日本国内ワークフロー市場シェア



ワークフロー出荷金額シェア (SaaS・ASP含む)



SaaS・ASP型ワークフロー出荷金額シェア



SMB(100名未満)向けワークフロー売上シェア

出典: デロイトトーマツミック経済研究所『コラボレーション/モバイル管理ソフトの市場展望 2020年度版』

各部門でNo.1を受賞



SaaS型ワークフロー
市場ベンダー別
売上金額推移※1



SaaS・ASP型
ワークフロー
出荷金額シェア
(2019年度)※2



ワークフロー
SaaS市場占有率
(2019年度)※3

AgileWorks



ワークフロー部門
でHigh Performer
に選出※4



※1 出典: ITR『ITR Market View RPA/OCR BPM 市場 2020』

※2 出典: デロイトトーマツミック経済研究所『コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望 2020年度版』

※3 出典: 富士キメラ総研『ソフトウェアビジネス新市場 2020年度版』

※4 出典: アイテッククラウド株式会社『Itreview Grid Award 2021 Spring』

エイトレッドの特長と強み

ポイント 1

安定した収益構造のストックビジネス

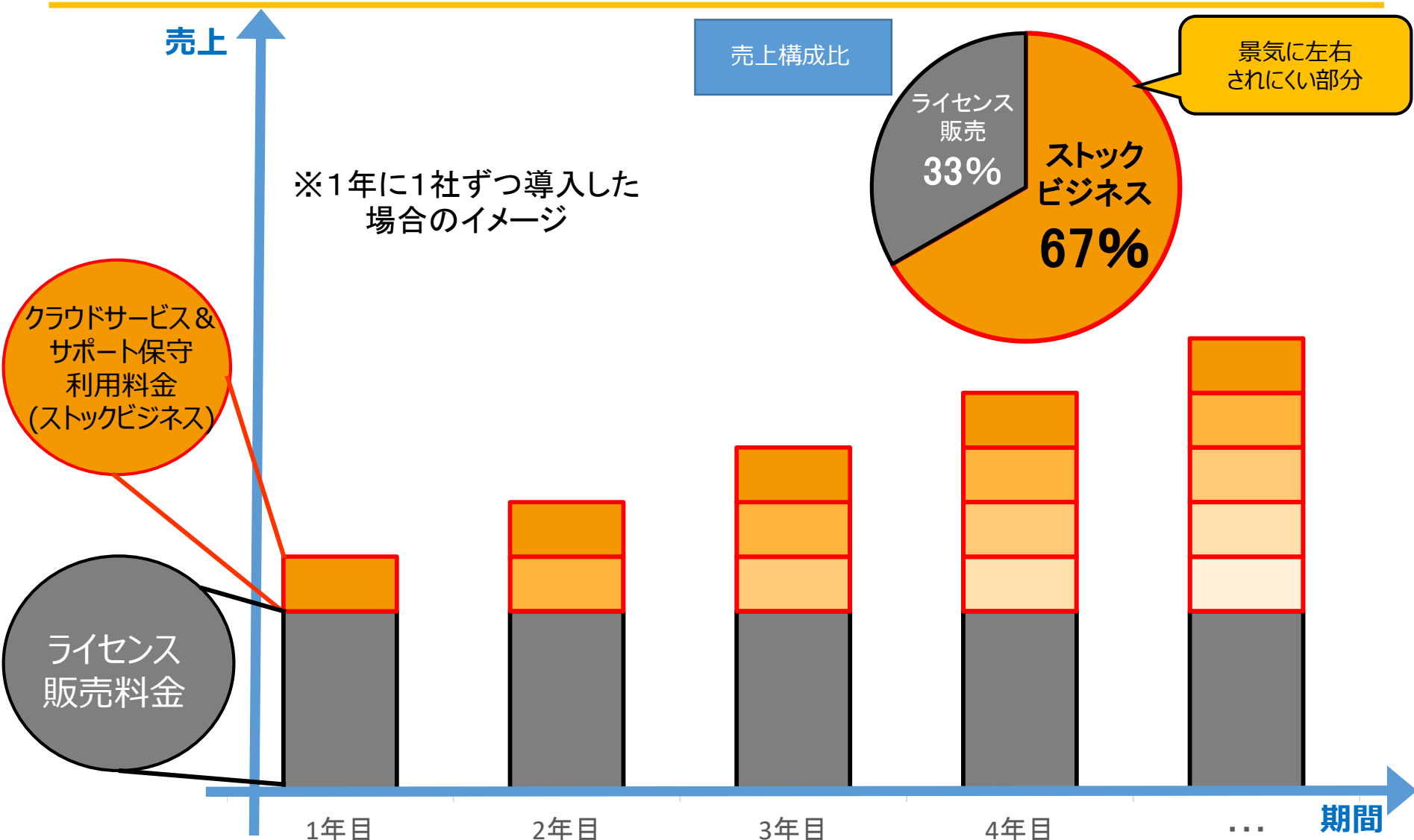
ポイント 2

充実した販売体制 & サポート体制

ポイント 3

3,500社超の導入実績

ポイント1：安定した収益構造のストックビジネス



景気に左右されにくく、長期的な安定した収益が得られます

ポイント2：充実した販売体制 & サポート体制



パートナー企業

RICOH
imagine. change.

FUJI XEROX

NS Solutions

DiS

WorkVision
Creating Value for The Future

SCSK

株式会社 日立システムズ

SB C&S

FUJITSU

CTC
Challenging Tomorrow's Changes

PERSOL

パーソナル プロセス & テクノロジー

SOFT CREATE

KONICA MINOLTA

KONICA MINOLTA

ROCKET START
ロケットスタートホールディングス

IIJ Internet Initiative Japan

SoftBank Technology

DISCOVERIES INC.

他、多数

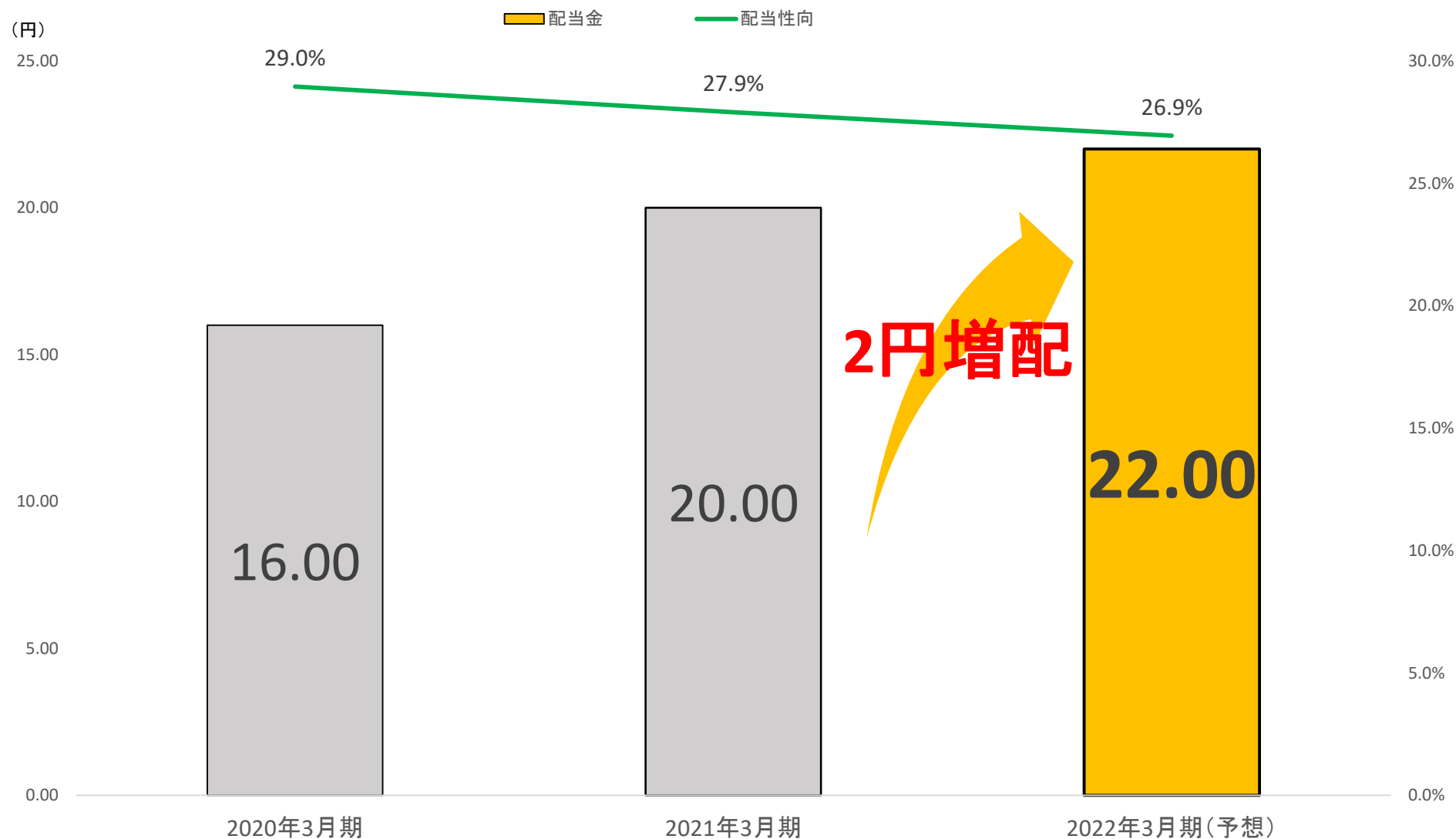
ポイント3：導入企業数は3,500社以上



業種・業態を問わず、幅広い用途でご利用

その他 株主還元（配当金）

継続した配当を実施



その他 株主還元（株主優待）

充実した株主優待制度

毎年**9**月末・**3**月末の株主様に
オリジナルクオカードを贈呈



100株以上 年間**2,000**円分(1,000円 × 年2回)

300株以上 年間**4,000**円分(2,000円 × 年2回)

1,500株以上 年間**6,000**円分(3,000円 × 年2回)

3,000株以上 年間**8,000**円分(4,000円 × 年2回)

本資料についてのご注意

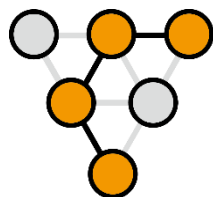
免責事項

- この資料は皆様の参考に資するため、株式会社エイトレッド（以下、「当社」という。）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。
- 当資料に掲載された内容は、現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

将来見通しに関する注意事項

- 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等が合った場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

本資料並びにIRに関する問い合わせ先



ATLED

住所
電話
FAX
E-mail
ホームページ

東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー
03-3486-2812
03-3486-6203
ir@atled.jp
<https://www.atled.jp/>