



平成 30 年 11 月 12 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 エ イ ト レ ッ ド
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 稲 瀬 敬 一
(コード番号：3969)
問 合 せ 先 専 務 取 締 役 C F O 佐 藤 淳
TEL. 03-3486-2812
(URL <https://www.atled.co.jp>)

＜マザーズ＞2019 年 3 月期第 2 四半期 投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたので、お知らせいたします。

記

開催状況

開 催 日 時	平成 30 年 11 月 10 日 (土) 14 時 50 分～15 時 30 分
開 催 方 法	対面による実開催
開 催 場 所	毎日新聞オーバルホール 毎日新聞大阪本社ビル地下 1 階 大阪府大阪市北区梅田 3-4-5
説明会資料名	会社説明会資料

【添付資料】

投資説明会において使用した資料

以上



会社説明資料

株式会社エイトレッド
(東証マザーズ3969)

エイトレッドの企業理念

<企業理念>

ALL ATLED

Vision

新しいワークスタイルを提供する。

Mission

創造的な仕事をするために必要な時間を創り出し、働きやすい環境を提供し続けること。

Value

ATLEDにかかわるすべての方にとってのNo.1となること。

<行動基準>

全てのステークホルダーに対する具体的な提供価値を表明

お客様

従業員

取引先

株主様

社会

エイトレッドのプロフィール

設立 2007年4月1日

所在地 東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー

資本金 2億82百万円 ※2018年9月末日現在

従業員数 52名 ※2018年9月末日現在

代表 代表取締役社長 稲瀬 敬一

事業内容 **ワークフローシステム**の販売・開発及びクラウドサービスの提供

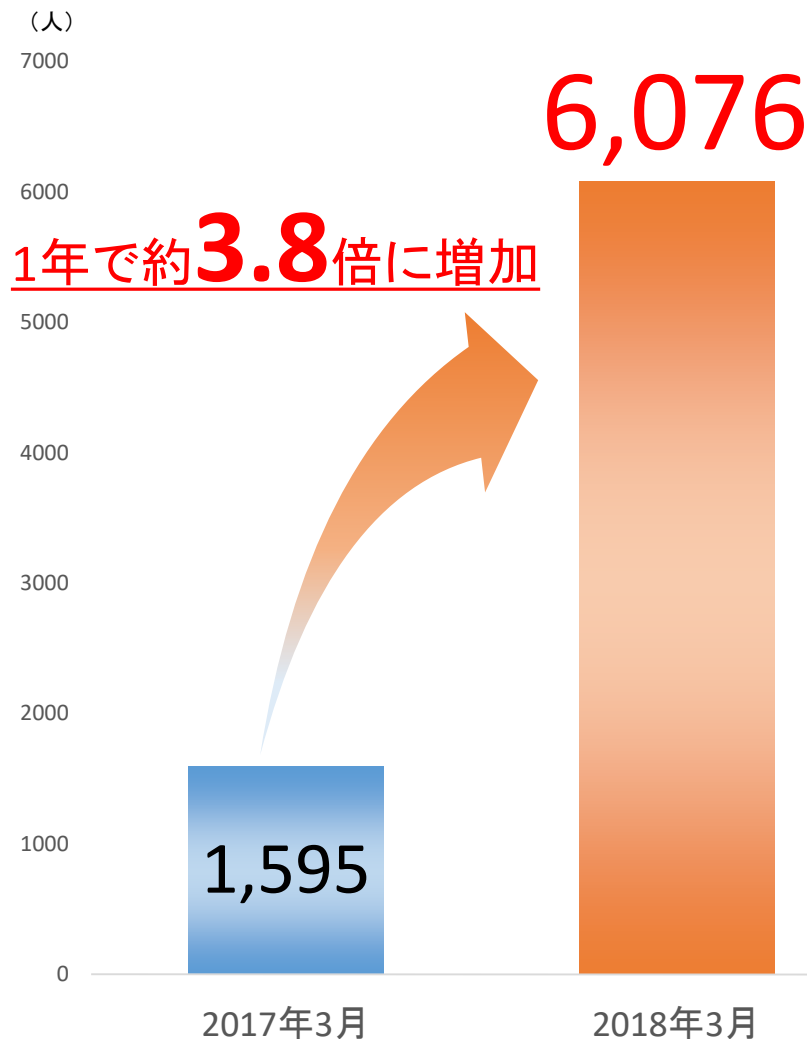
社名の由来 ATLEDはピラミッド社会・組織を象徴する△(DELTA)を逆から読んだ造語です。「社会・組織の常識にとらわれない創造的なソフトウェアを生み出す」という意味を込めています。

上場市場 東証マザーズ (情報通信業) ※2016年12月22日上場

証券コード 3969

株主情報

✓ 株主数の推移



充実した株主優待制度

9月・3月の年2回
クオカードを贈呈



100株以上 年間**2,000**円分
(1,000円 × 年2回)

300株以上 年間**4,000**円分
(2,000円 × 年2回)

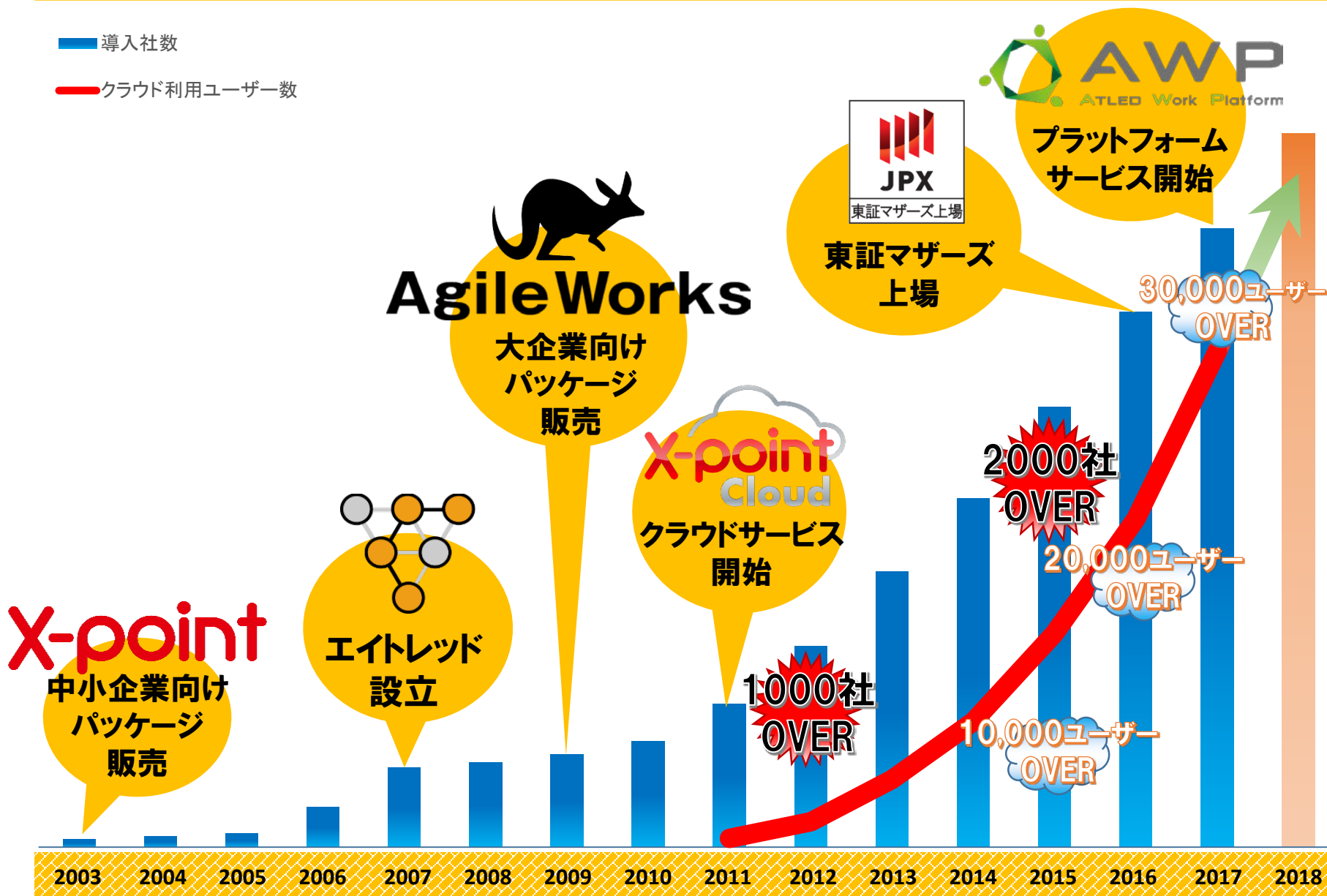
1,500株以上 年間**6,000**円分
(3,000円 × 年2回)

3,000株以上 年間**8,000**円分
(4,000円 × 年2回)

沿革

■ 導入社数

■ クラウド利用ユーザー数



ワークフローとは？

✓ ワークフローシステムとは？

業務に必要な申請～承認・決裁といった手続き（ワークフロー）を電子化をすることで、これまでかかっていた業務負担を減らし、**業務の効率化を図るためのシステム**です。

システム導入前

書類の紛失



書類が増え続ける



データ集計が困難



電子化で

変わる！

システム導入後

高い書類の検索性



簡単申請



ペーパーレス化



入力データの簡単出力



その他にも・・・

- 業務手続のルール統一（内部統制）
- モバイル対応で場所を選ばない（テレワーク）

その他、多数の
メリット！



Agile Works

『アジャイルワークス』

1,000名以上の中・大規模企業をターゲット
多言語対応・組織履歴管理など更に機能を充実させた
X-pointの上位パッケージ製品

1,000名
以上

X-point 『エクスポイント』

300～1,000名の小・中規模企業をターゲット
シンプルで使いやすく、かつ、
高性能のワークフローシステムのパッケージ製品

300名
以下



『エクスポイントクラウド』

主に100名未満の小規模企業をターゲット
X-pointのクラウドサービス
サーバー・システム専任者が不要

製品の特長

当社製品には共通して「**紙イメージで利用できる入力画面**」を有しており、ITの知識が無くても、紙レイアウトを簡単に作成でき**すぐに利用が可能**。
今までの紙・エクセルで使用していた書式をそのまま再現できるため、**定着しやすい**。

■一般的なHTMLの入力画面

申込者	
申込み日	15 年 6 月 5 日
フリガナ	テラシマ ジョウ 例)ニッポン タロウ (全角)
氏名	寺島 次郎 例)日本 太郎 (全角)
生年月日	○ 明治 ○ 大正 ○ 昭和 ○ 平成 40 年 7 月 7 日
性別	○ 男 ○ 女
郵便番号	230-0051 例)100-0001 (半角) 郵便番号検索
都道府県	神奈川県
市区町村	横浜市長見区鶴見中央 例)中央区銀座 (全角)
市区町村フリガナ	ヨハマシツルミクハシチュウオウ



■ATLED製品の入力画面

入力内容、申請者の役職によりルートが変化します。
1) 会社 全額 10万円以上 (申請一課長一部長、全員一社長)
2) 会社 全額 10万円未満 (申請一課長一部長、全員一社長)
3) 個人 全額 10万円以上 (申請一課長一部長、全員一社長)
4) 個人 全額 10万円未満 (申請一課長一部長、全員一社長)

稟 議 書

起 案 日	2016 年 11 月 08 日		
起案所属名	営業部		
起案者名	織田信介	社員番号	u003

申請No S20160567
決裁No

↑申請時に採番されます
↑決裁時に採番されます

↑予備項目の内容が設定されます

件名	X-point購入の件
----	-------------

【件名の説明・詳細理由】
社内ワークフロー環境整備のため
効果：社内のペーパーレス化、書庫スペースの削減、業務効率化

① 時期 (購入希望時期・採用時期など)
2016年12月

② 業者 (購入先・外注先委託先など)
業者コード G007 業者名 渋谷商事株式会社

③ 金額
金額が100万円以上で書式が変化します
600,000

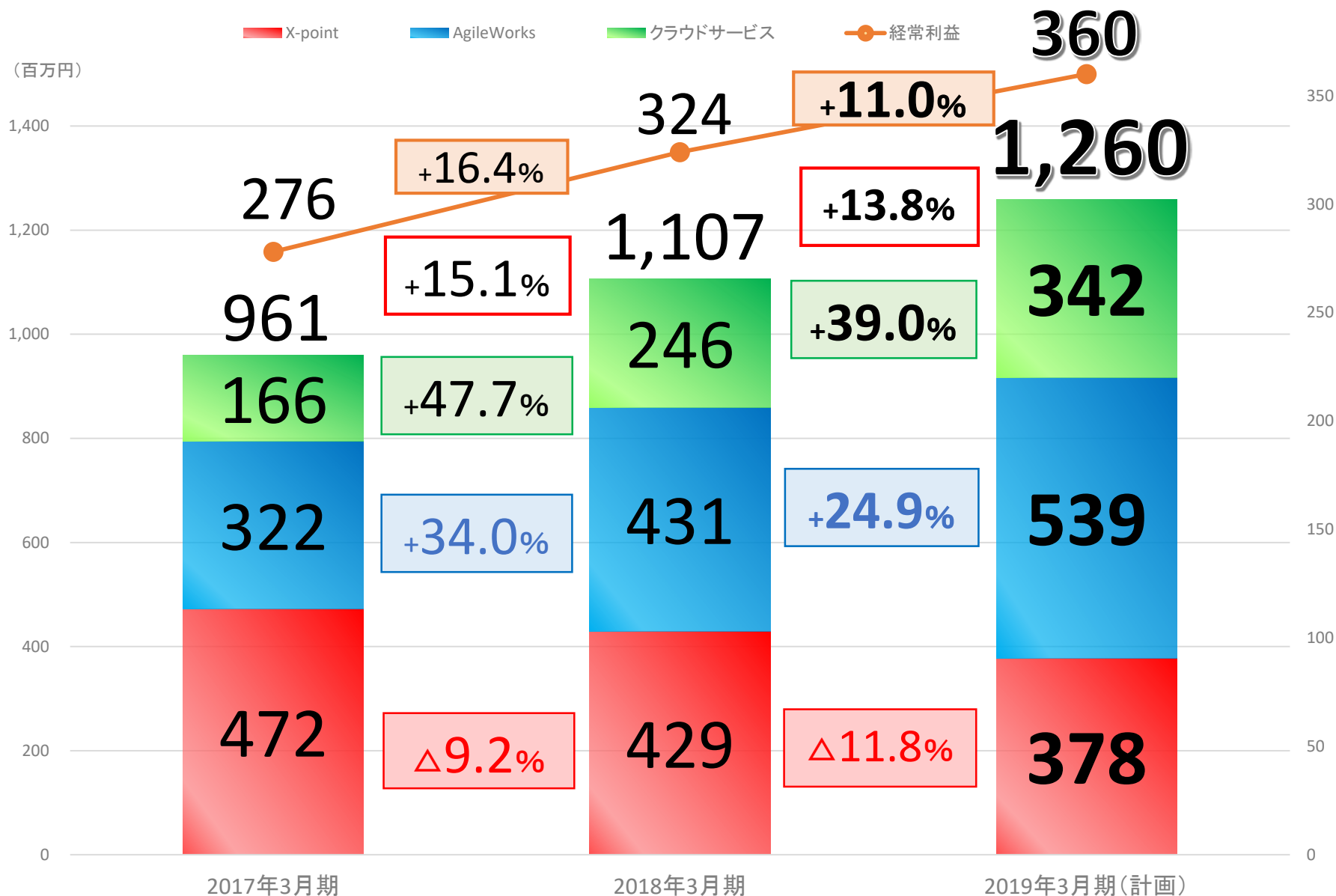
④ 予算の内訳
☐ 販売管理費 ☒ プロジェクト費
プロジェクトコード p001
プロジェクト名 X-pointプロジェクト

⑤ 支払条件
☒ 定額 / 翌月支払い ☐ その他 ()

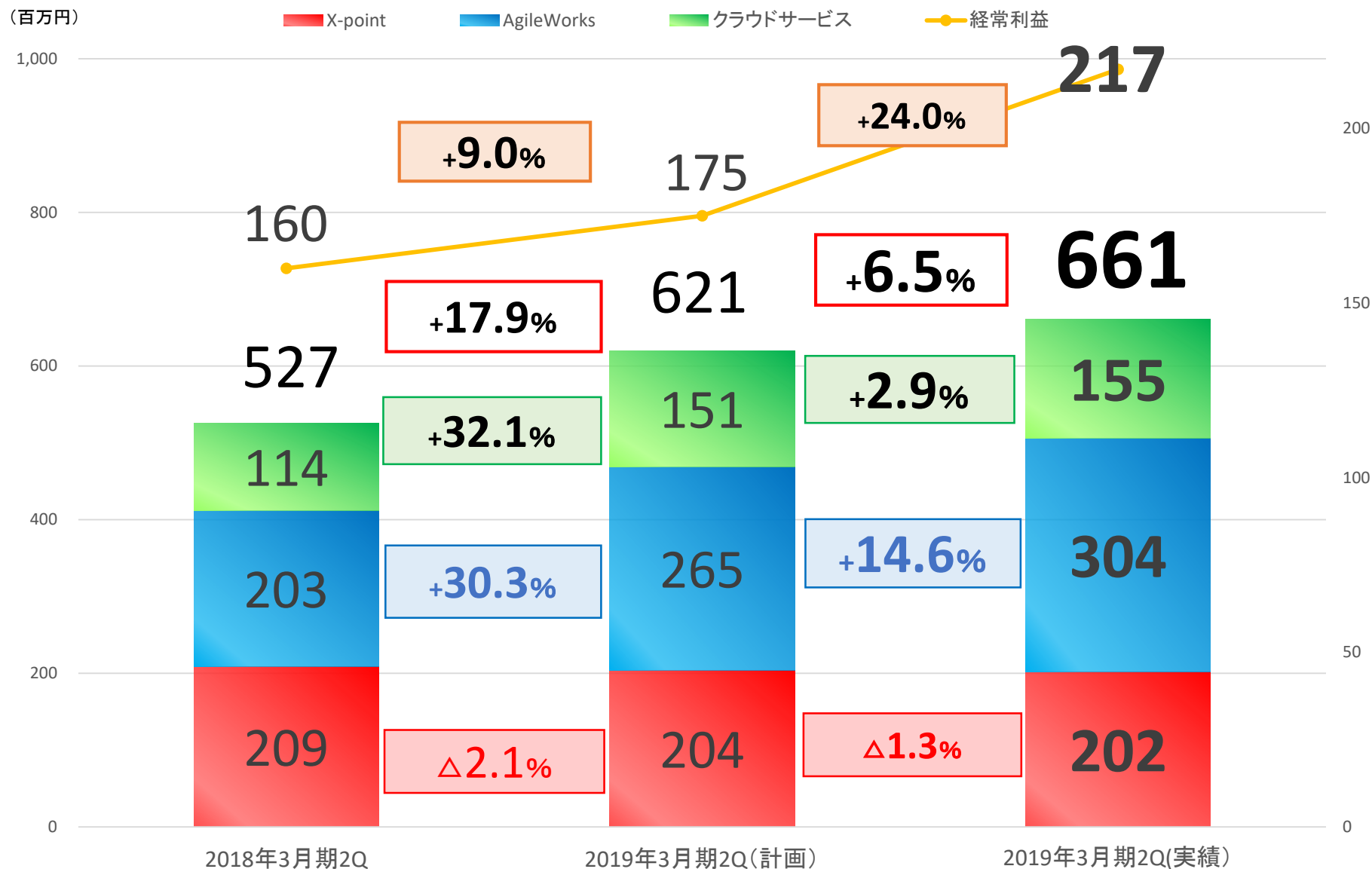
申請
編集
下書き
コピー
承認
却下
保留
差し戻し
承認取戻
印刷
添付
コメント
設定
次へ
関連書類
閉じる
説明

エイトレッドの業績

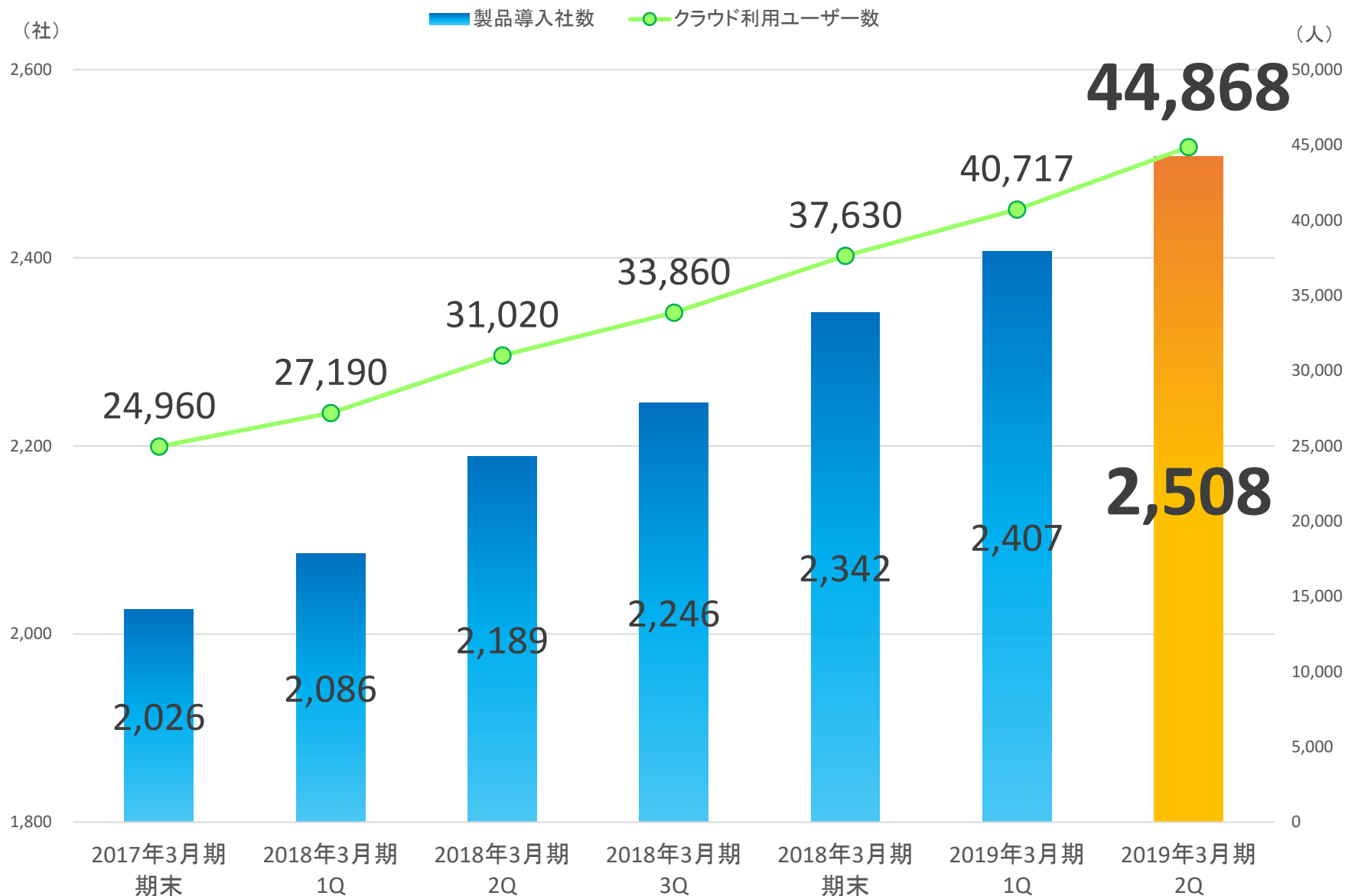
2019年3月期業績予想 製品別売上高・経常利益



2019年3月期第2四半期業績 製品別売上高・経常利益



2019年3月期第2四半期 製品導入社数・クラウドユーザー推移



エイトレッドの特長と強み

エイトレッドの特長と強み

ポイント1

安定した収益構造のストックビジネス

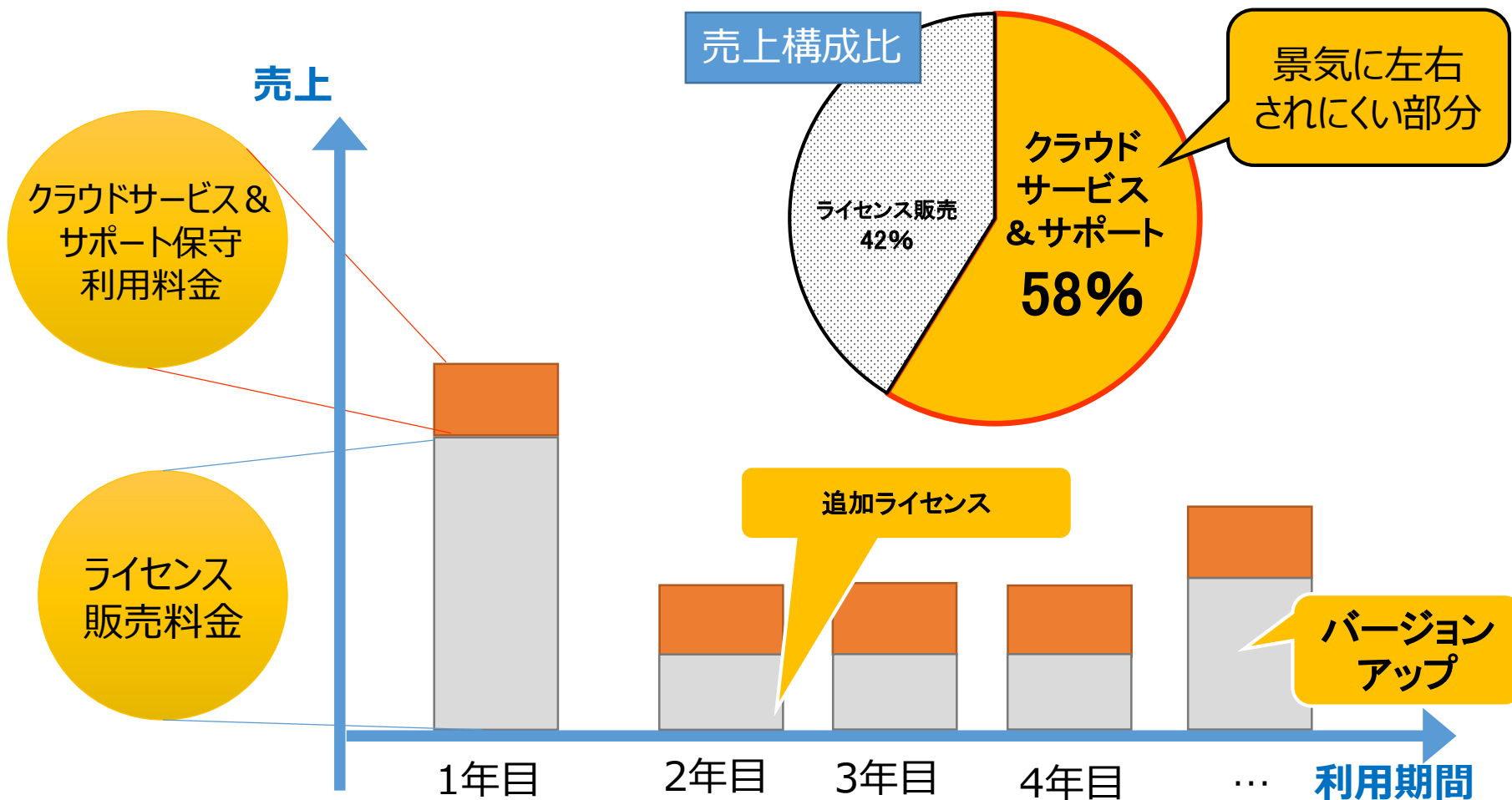
ポイント2

充実した販売体制 & サポート体制

ポイント3

2,500社超の導入実績

ポイント1：安定した収益構造のストックビジネス



景気に左右されにくく、長期的な安定した収益が得られます

ポイント2：エイトレッドの充実した販売体制

販売体制



パートナー企業



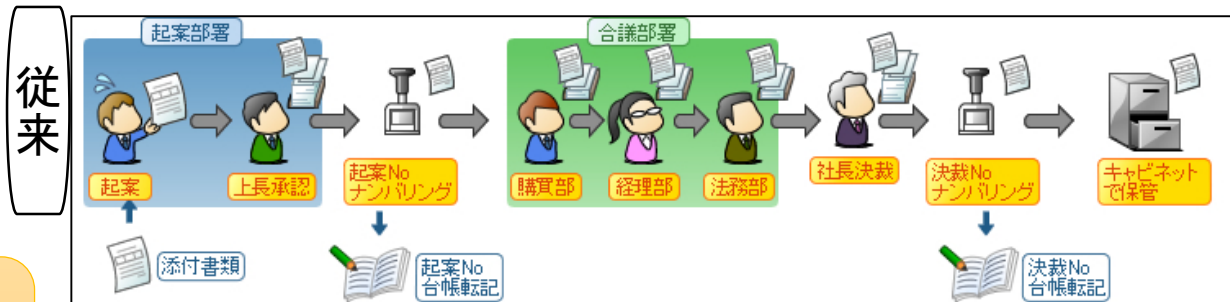
ポイント3：導入企業数は2,500社以上



業種・業態を問わず、幅広い業種・用途でご利用

導入の
Point

稟議申請



担当者

従来書式で
分かりやすい

決裁者

滞留すると
メール等で**アラーム通知**

購買部・
法務部

書類が**簡単に見つかる**
書類のナンバリング・
保管が不要



申請



承認



決裁

上長

承認待ちが一目でわかる
コメント付きで、
書類の**状況が見える**

承認		
承認待ち	承認済	却下
3	1	1
承認中(申請)	承認中(承認)	差し戻し
1	3	0



経理部

ペーパーレス
データの二次利用
(集計・分析)



導入の

Point

経費精算システム

業務効率化を実現

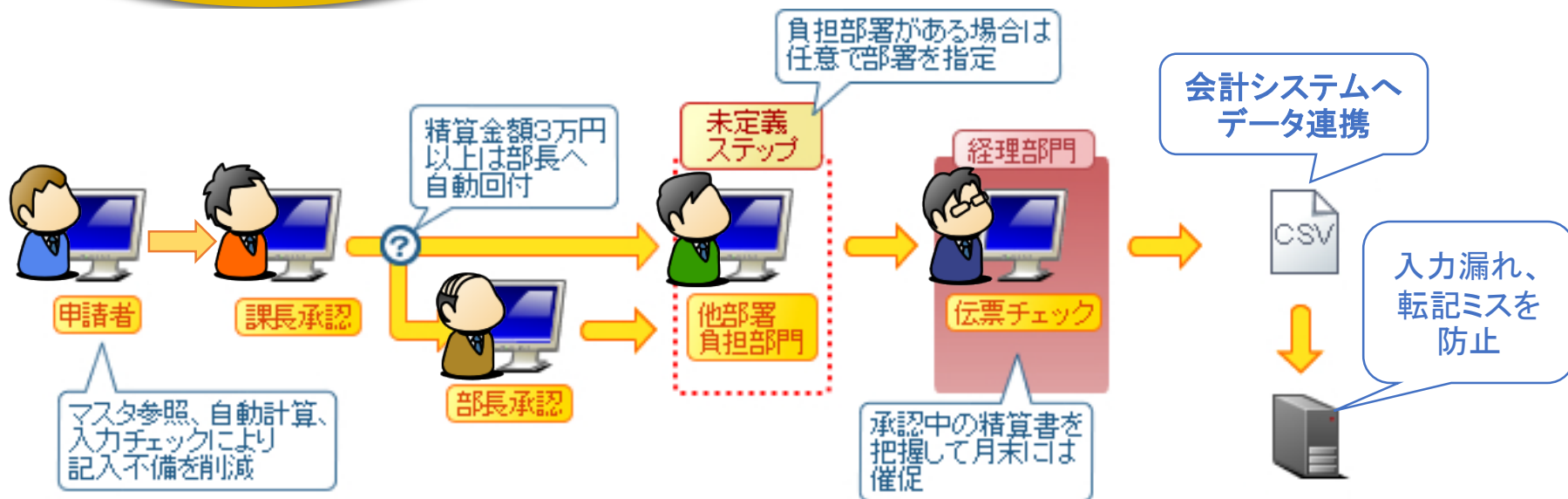
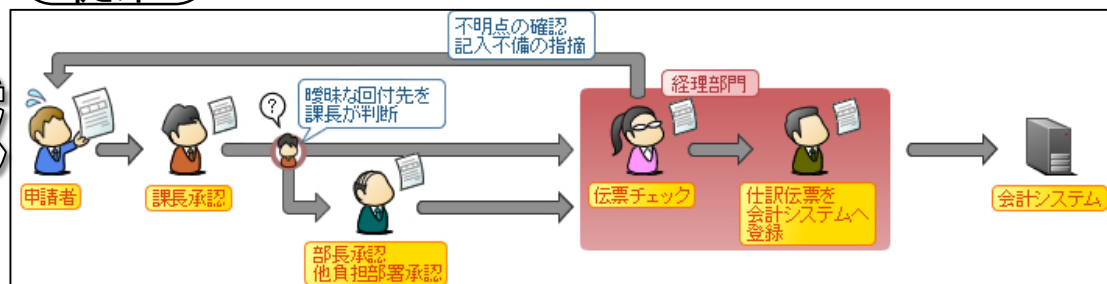
段ボール約30箱分の保管スペース

作業時間月平均1,200時間

減

減

従来



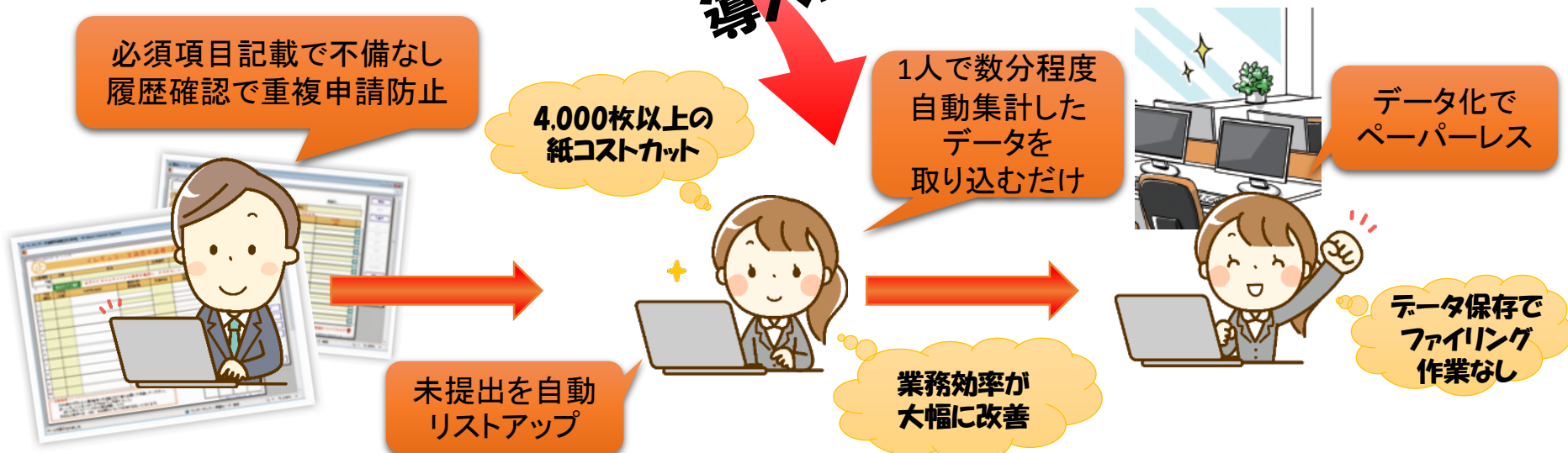
導入の

Point

勤怠管理システム



X-point
導入後

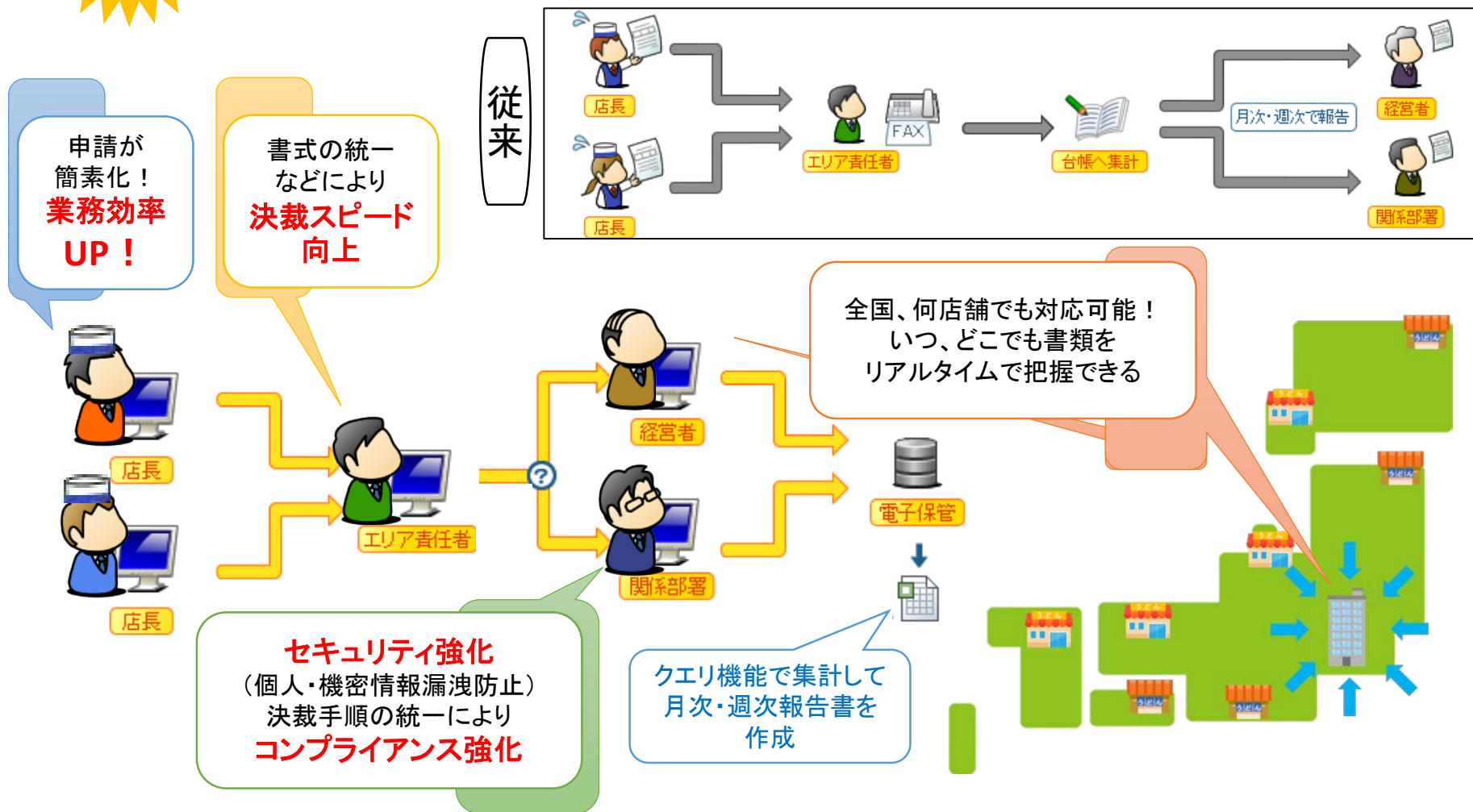




導入の

Point

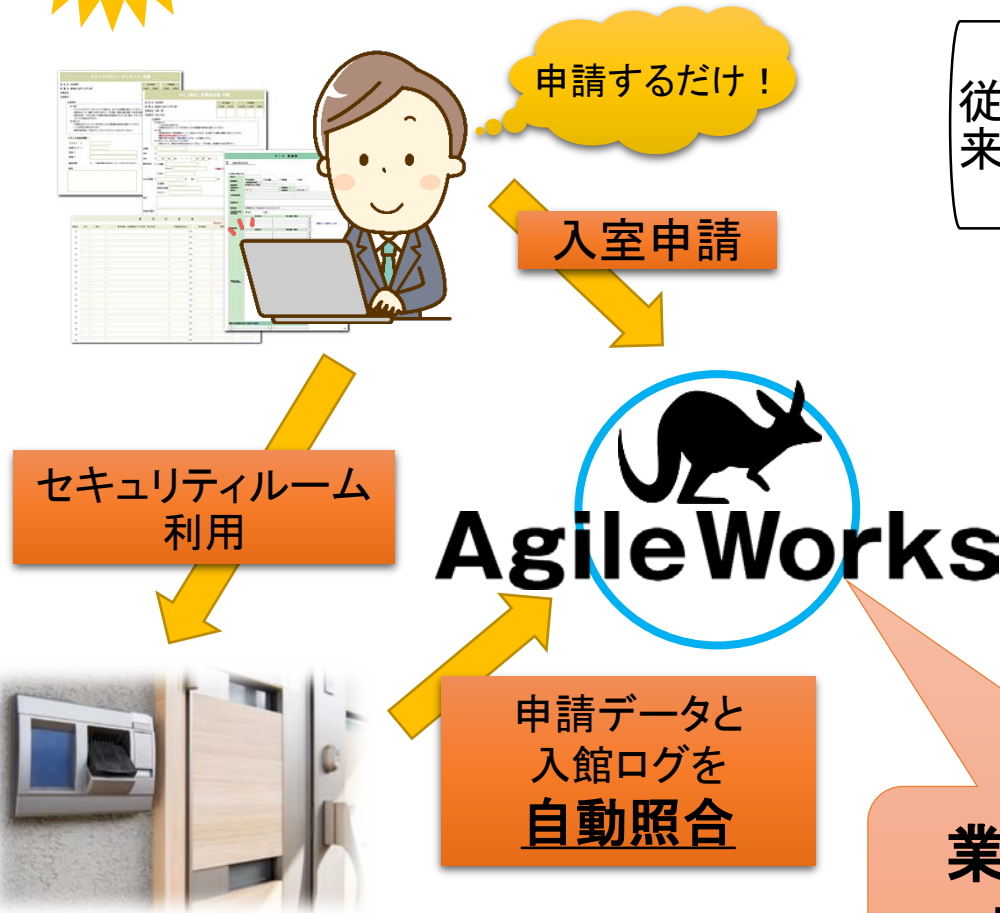
本店・支店間申請システム



導入の

Point

入館申請システム



業務を大幅省力化
リスク管理強化

導入の

Point

車両管理システム

本社に届いていない？
承認は？

前の申請書はどこ？

誰に提出するんだ？



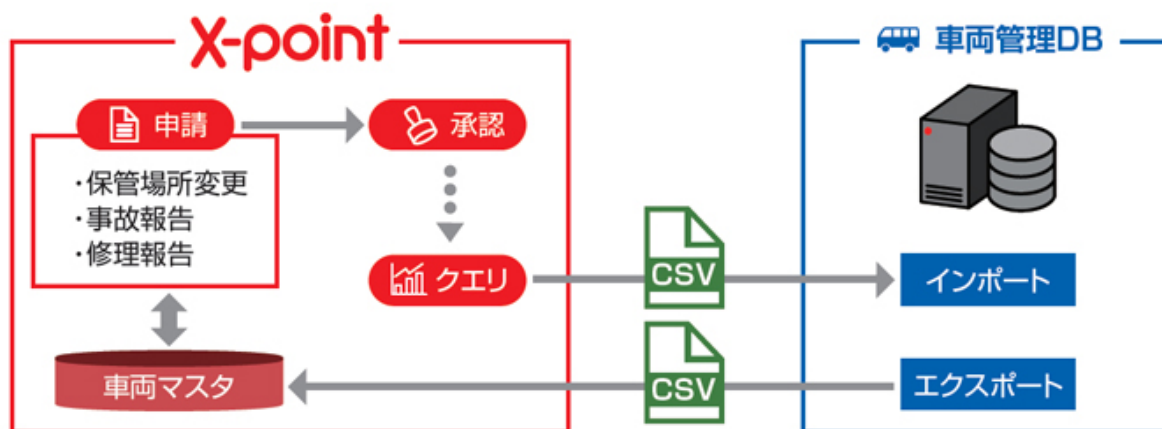
何度も入力すると時間を取られる

今、誰の承認待ちなのか分かる！

申請するだけ！

前回の申請書から作れる！

データを取り込むだけ！
入力ミスを防止！



エイトレッドの製品優位性

ポイント1

ノンカスタマイズなのに標準で高機能

ポイント2

ノンプログラミングで全て画面設定

ポイント3

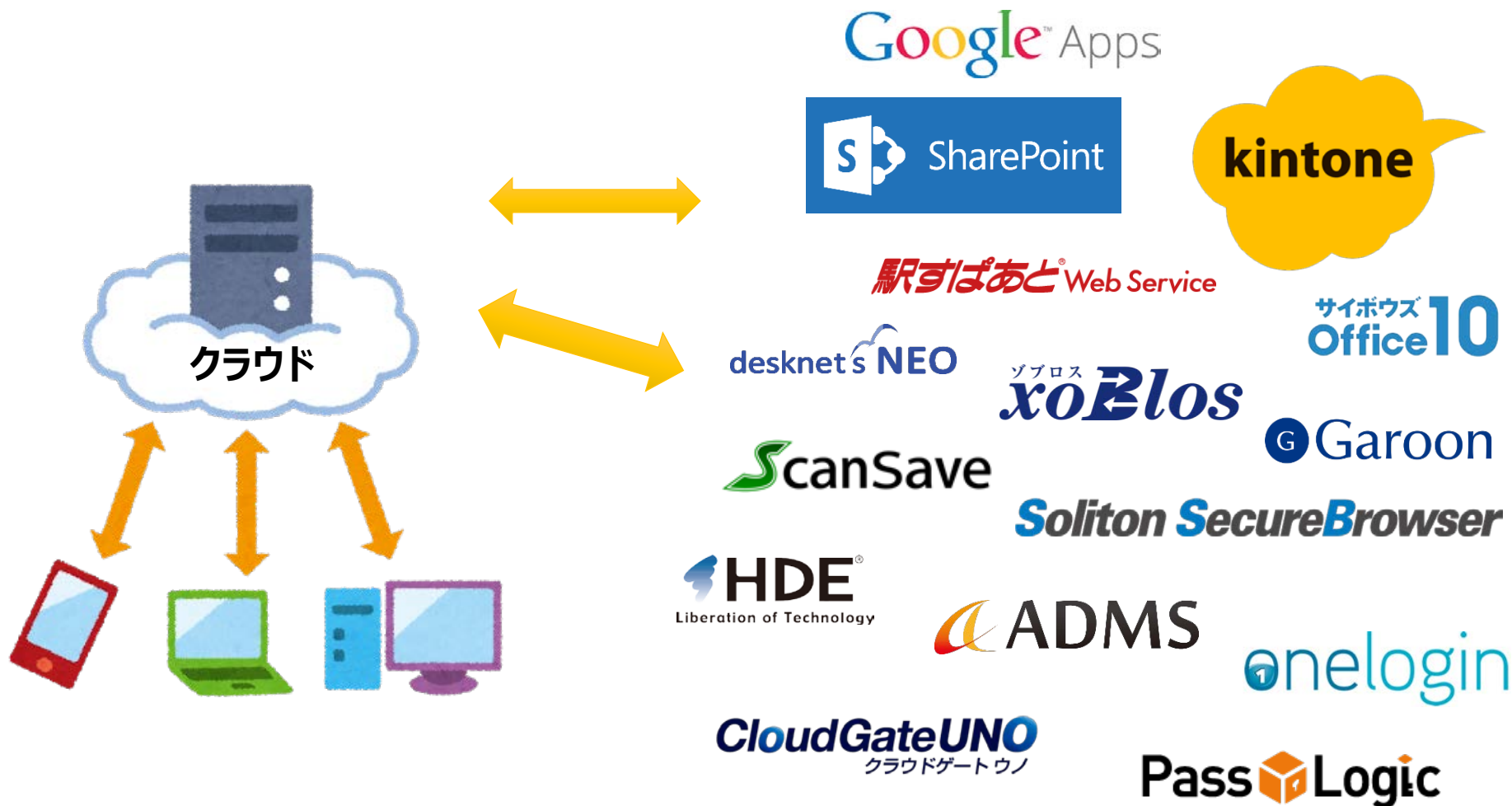
さまざまな用途で利用可能

エイトレッドの取り組みと今後の展望

エイトレッドの取り組み：～つながる～他社サービスとのクラウド連携

電子化したデータをクラウドに保存します。

クラウドは、インターネットを使ってどこからでもアクセスできる環境です。

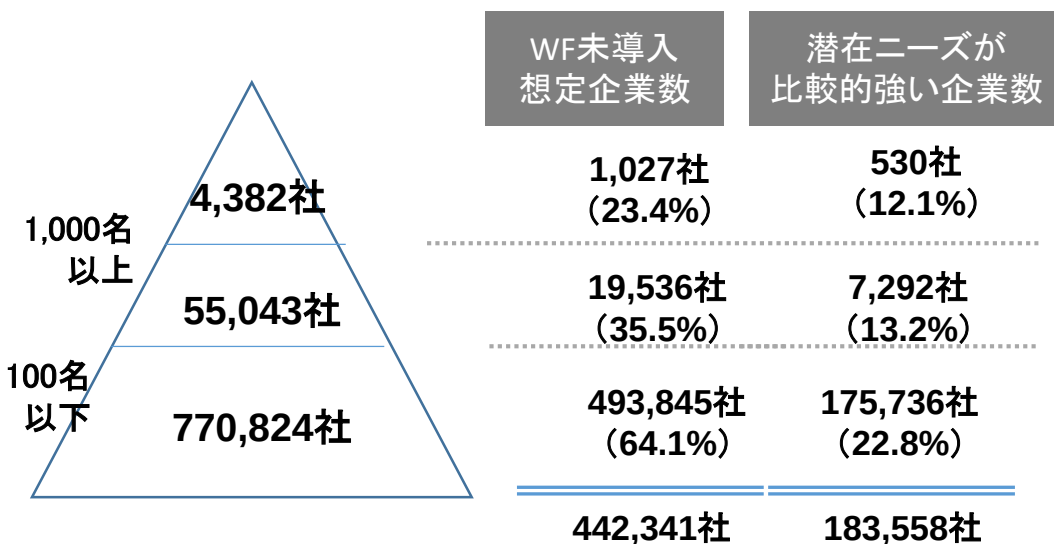


今後の展望：ワークフロー潜在市場規模

- 企業のIT担当者へのアンケート結果※を踏まえると、ワークフローシステムの未導入企業は下記のように考えられ、潜在的な市場規模はまだまだ大きいと想定しています。

✓ワークフロー未導入企業の潜在市場規模

【WF未導入企業の潜在市場規模】



※経済産業省 平成28年経済センサス-基礎調査の企業数に、
右記「キーマンズネット「ワークフローツールの導入状況に関するアンケート」の割合を乗じて当社にて試算
※WF未導入想定企業数：導入済み以外の割合にて試算
※潜在ニーズが比較的強い企業数：上記に「必要性を感じない」を除いて試算

【ワークフローツールに関するアンケート】

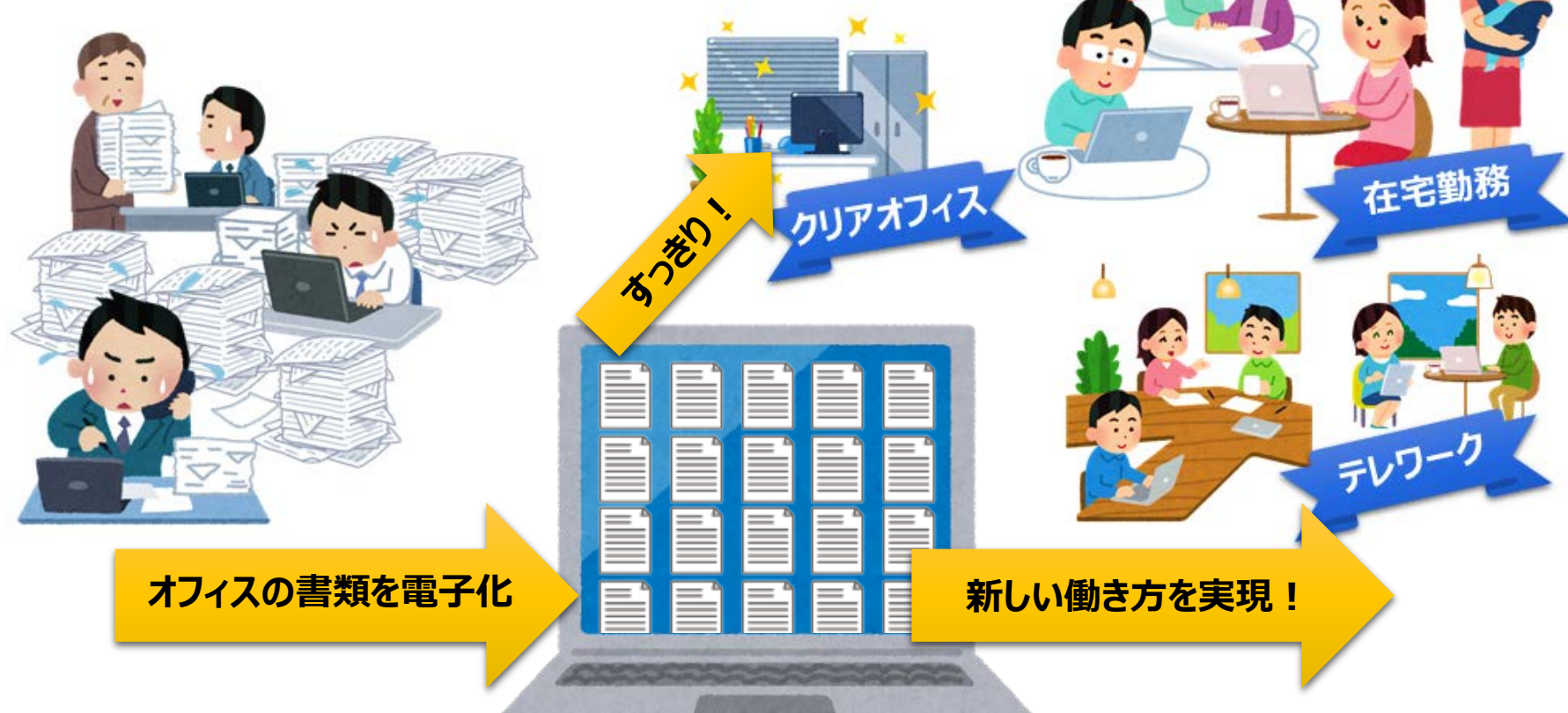
図3 ワークフローツールの導入状況

n=374		既に導入済みである (追加・リプレイスなし)	既に導入済みである (追加・リプレイスあり)	新規で導入を検討している	必要性を感じるが 導入時期は未定	必要性を感じない
凡例						
全体		n=374	61.5%	2.7%	10.2%	16.8%
従業員規模	100人以下	n=72	30.6%	8.8%	31.9%	29.2%
	101~1000人以下	n=142	62.0%	8.5%	21.1%	4.9%
	1001人以上	n=160	75.0%	12.5%	3.1%	5.3%

※上記に4名以下の企業数は含まない。(参考：4名以下企業数：104万社)
参照 ・経済産業省 平成28年経済センサス-基礎調査
・キーマンズネット「ワークフローツールの導入状況に関するアンケート」
(有効回答数：374,期間 2017年3月16日~28日)

ITサービス「ワークフロー」によって働き方を改革します

仕事を電子化することで新しい働き方を実現するソフトウェアを開発し、製造・販売しています。



ITサービスを通じて働きやすい環境の支援をしています！

取り組み：AWP導入事例

ソフトブレン社との業務提携

CRM/SFA

×

ワークフロー

導入効果

- ・申請書類の自動作成
- ・別ツールへの二重登録防止
- ・各種関連書類に顧客情報・案件情報が紐づく



ペーパーロジック社との業務提携

導入効果



文書管理

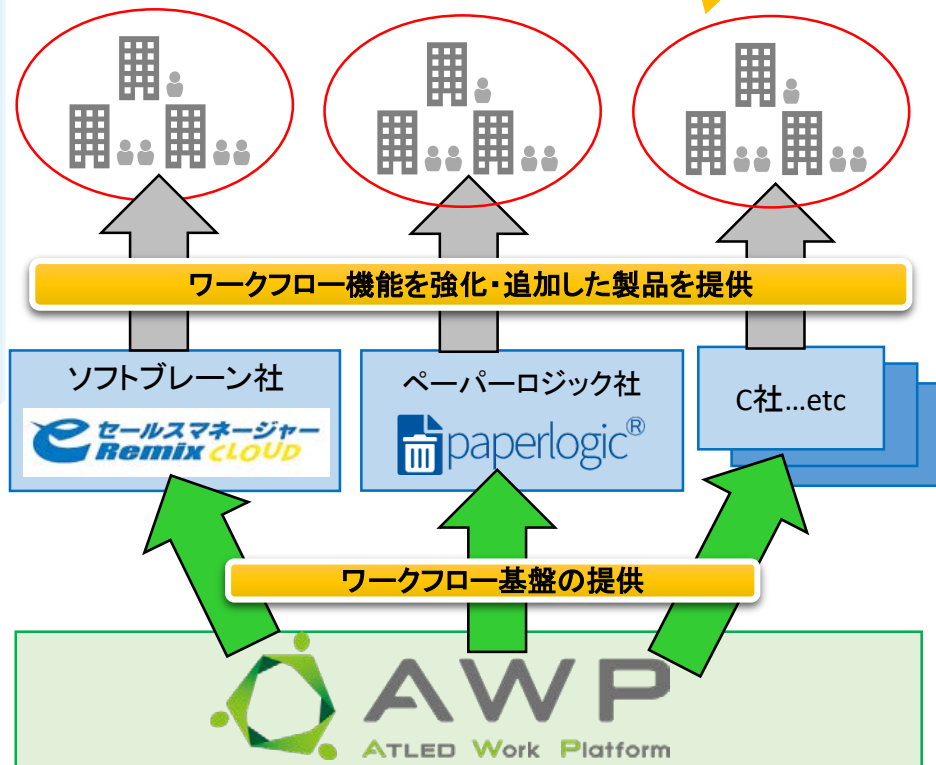
×

ワークフロー

- 社内文書の完全ペーパレス化
- ・契約業務の合意前の当事者間の調整から調印・保管まですべて電子化
 - ・請求書、領収書などにタイムスタンプを付与してe文書対応

AWPの拡大イメージ

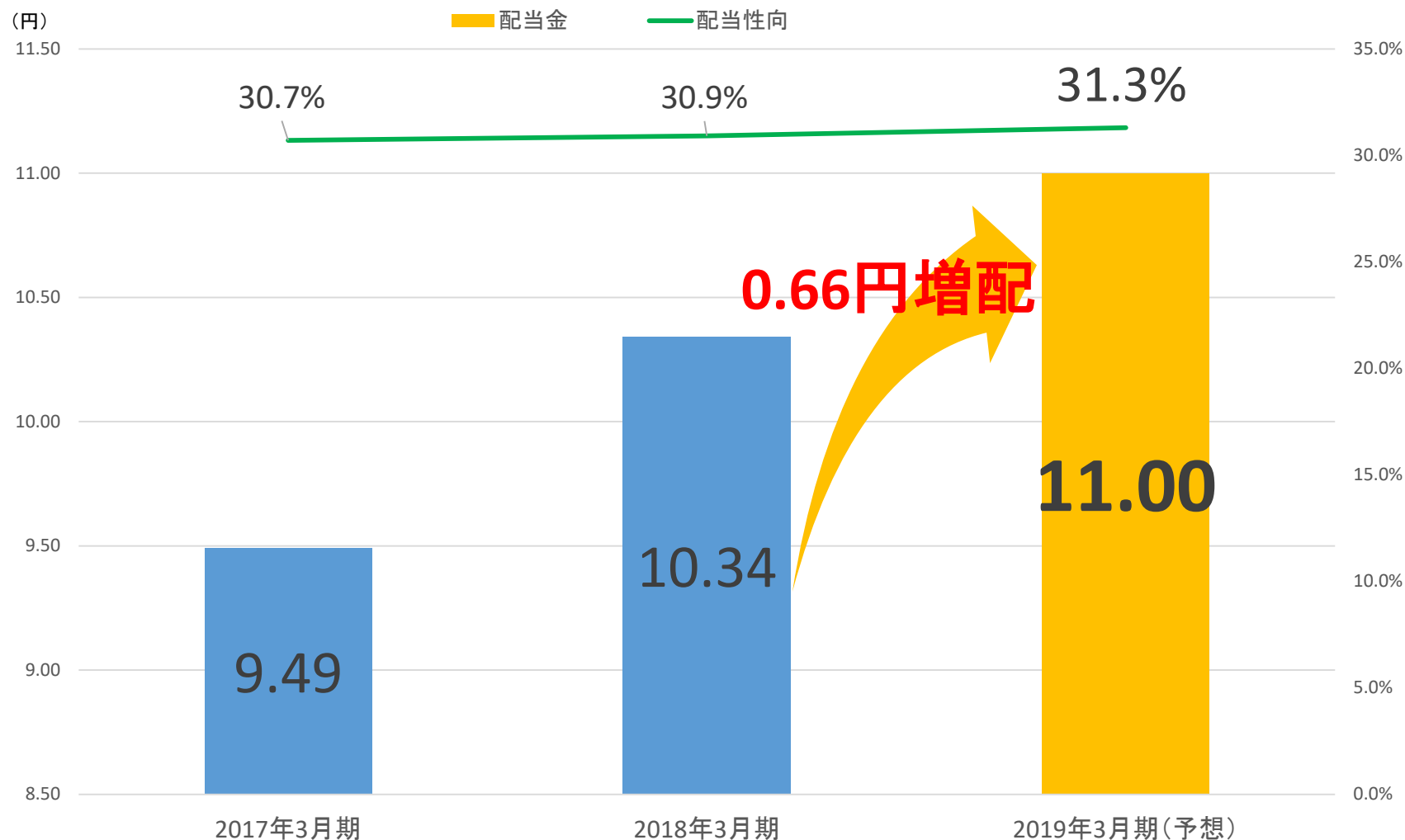
単価 × ユーザー数 = 利用ユーザーが増えるほど売上増加



今後もクラウドサービス事業会社との連携を推進させ、
クラウドビジネスの拡大を目指す

その他 株主還元（配当金）

配当性向**30%以上**を継続して実施



本日は、ご来場いただき誠にありがとうございました。

本資料についてのご注意

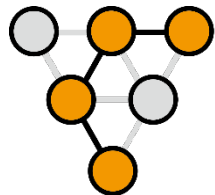
免責事項

- この資料は皆様の参考に資するため、株式会社エイトレッド（以下、「当社」という。）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。
- 当資料に掲載された内容は、現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

将来見通しに関する注意事項

- 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等が合った場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

本資料並びにIRに関する問い合わせ先



ATLED

住所
電話
FAX
E-mail
ホームページ

東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー
03-3486-2812
03-3486-6203
ir@atled.jp
<https://www.atled.jp/>