

ソフトブレンとエイトレッドが業務提携
使い勝手No.1のCRM/SFA「eセールスマネージャーRemix Cloud」の
ワークフロー機能強化の開発基盤に「ATLED Work Platform」を採用
～営業部門の申請業務を電子化し業務を効率化～

ソフトブレン株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：豊田浩文、以下ソフトブレン）と株式会社エイトレッド（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：稲瀬敬一、以下エイトレッド）は業務提携し、使い勝手 No.1（*1）の CRM/SFA「eセールスマネージャーRemix Cloud」（以下、eセールスマネージャー）のワークフロー機能強化に、ワークフロー開発プラットフォーム「ATLED Work Platform」を採用することを発表いたします。



開発後のeセールスマネージャーでの見積もり申請イメージ（※仕様やデザインは変更になる可能性があります）

【業務提携の背景】

一般的に営業部門では、見積承認申請、与信申請、取引先登録申請などの申請承認業務が日常的に行われており、出張先や外出先で承認可能な環境や、ペーパーレス化による承認スピードの迅速化が求められています。

そこでソフトブレンは、エイトレッドと業務提携し、CRM/SFA「eセールスマネージャー」のワークフロー機能を強化するため、開発基盤として「ATLED Work Platform」を採用することを決定いたしました。

これにより、開発当初より営業現場での使い勝手にこだわってきた「eセールスマネージャー」の機能強化に、ワークフロー専門メーカーであるエイトレッドのノウハウを融合することで、さらなる使い勝手向上を目指します。

具体的には、営業部門のあらゆる申請業務を CRM/SFA 上で電子化できることで、

CRM/SFA のデータをもとに申請書類の自動生成や、外出先での申請・承認が可能になり、別ツールへの二重登録や各種書類の作成・確認時間を大きく省くことができるようになります。また、申請された書類は CRM/SFA の顧客情報や案件情報と紐付けて管理されるため、顧客軸での検索や、類似案件の見積りの照会なども簡単にできるようになります。

■両社代表からのコメント

ソフトブレン株式会社 代表取締役社長 豊田浩文

この度は、「eセールスマネージャー」のワークフロー機能を強化するにあたり、2,000社以上にワークフローシステムを提供してきた株式会社エイトレッドのノウハウが凝縮された「ATLED Work Platform」を採用させていただきました。これにより使い勝手 No.1 の CRM/SFA 「eセールスマネージャー」の利便性はさらに向上することとなり、多くのユーザーの皆様の生産性向上に貢献できるようになると確信しております。

株式会社エイトレッド 代表取締役社長 稲瀬敬一

株式会社エイトレッドはソフトブレン株式会社の「eセールスマネージャー」に「ATLED Work Platform」が採用されることにより、営業部門の「働き方改革」が大きく進展すると期待しております。本協業により営業活動の効率化と合わせて紙での事務業務の効率化も行う事で、営業生産性を飛躍的に向上させる強力なソリューションになります。今後も弊社はワークフローサービスを強化し、一層のご支援を行ってまいります。

■今後のスケジュール

2018年10月までに開発を完了し2018年11月より提供開始予定。価格は未定。

■「eセールスマネージャー」での「ATLED Work Platform」の採用イメージ



■eセールスマネージャーについて

ソフトブレーンが提供する使い勝手 No.1 (*1) & 国産 No.1 (*2) の CRM/SFA 「eセールスマネージャー」は、営業プロセスを見える化し、組織営業力を強化します。

業種、業界、規模を問わず、各企業に合った営業プロセスが設計可能で、プロセス毎に計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながる仕組みを作ります。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、4,500社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客様のニーズにあったサービスを提供します。

URL : <https://www.e-sales.jp/>

■ATLED Work Platform について

「ATLED Work Platform」(エイトレッド ワーク プラットフォーム 略称 : AWP)はエイトレッドのノウハウを生かしたワークフロー機能が搭載された OEM 提供可能なマルチテナント型クラウドアプリケーションプラットフォームです。システムインテグレーターやシステム開発会社など自社ブランドのサービスとして業種や業務に特化したクラウドシステムとして提供できます。

URL : <https://www.atled.jp/awp/>

■ソフトブレーン株式会社(証券コード : 4779)について

ソフトブレーンは、最新のテクノロジーによって進化し続けるオリジナルのソフトウェアを中心とした「仕組みづくり」とプロセスマネジメントに基づくコンサルティングを通じた営業の「型づくり」により、企業の生産性向上をサポートします。使い勝手 No.1 の CRM/SFA 「eセールスマネージャー」を中心とした様々なソリューションで、企業の営業課題を解決します。

URL : <http://www.softbrain.co.jp/>

■株式会社エイトレッド(証券コード : 3969)について

エイトレッドは、創造的なソフトウェアを生み出すことで、新しいワークスタイルを提供し社会に貢献していきます。ワークフローシステム「AgileWorks」「X-point Cloud」「X-point」は、2,000社以上のお客様に働きやすい環境を提供しています。

URL : <https://www.atled.jp>

※ 掲載されている会社名、商品名などの固有名詞は、各社の商標または登録商標です。

※ 掲載されている情報は発表日現在の情報です。最新の情報と異なる場合がありますのでご了承ください。

*1 株式会社ネオマーケティング調べ：2017年4月 全国 20～50代の男女／会社経営者・役員・団体役員、会社員・団体職員(派遣社員、契約社員含む)／CRM/SFAの利用者／400名／Webアンケート

*2 IDC「国内CRMアプリケーション市場シェア_2016年」より自社で推計

◆本件に関するお問い合わせ先

ソフトブレイン株式会社

〒103-0027

東京都中央区日本橋 1-4-1 日本橋一丁目三井ビルディング 19F

広報担当 具志堅

TEL : 03-6880-9500 Mail : press@softbrain.co.jp

株式会社エイトレッド

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-15-1 渋谷クロスタワー1F

経営戦略室 平田

TEL : 03-3486-2812 Mail : pr@atled.jp